

# 秋冬新品 货源采购 三河奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店创业

产品名称	秋冬新品 货源采购 三河奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店创业
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

## 产品详情

耐克、阿迪达斯折扣店是这两年比较火热的加盟项目，很多小资本创业者都在三四五线城市开店创业，虽然想加盟这个项目并不复杂，但很多没有经验的投资者在很多关键问题上依然存在不解和误区，尤其是在货品采购问题上，我们就来讨论一下这个问题。

便捷的互联网正在使信息流通变得更加快速与透明，很多业务都是在线上进行的，而大多数投资者也是在线上获取加盟信息的，然后再进行实地考察，这是加盟项目时应该有遵循的流程，但如果投资者对供应商能够十分信任，合作方式也可以在线上完成，但大多数投资者还是要进行线下实地考察的。

就货品而言，投资者到耐克阿迪达斯供应商（品牌分销商或公司总部）进行实地考察时，应该重点关注以下几点方面，即使都是正规供应商，但在货品供应方面也会存在很大差异，这在某种程度上会影响这门生意的好坏。

### 1. 供应商所提供的货品款式和尺码是否足够多？

虽然供应商所采购的货品都是从专卖店撤下来非潮流款式，并且都是从品牌总公司采购，但在货品款式和尺码上还是有很大差异的，因为每家供应商的业务能力不同，其所提供的货品款式与尺码上也有所不同，这也是为什么有些开店的经营者会从不同的正规渠道采购货源的原因。因此，有经验的投资者不会轻易下决定，而是多家供应商综合对比，特别是在货品方面，款式多，尺码全的供应商才能被投资者选中。

### 2. 供应商给到加盟者的货品折扣是否足够低？

合作共赢的基础就是保证双方的利润空间，而不是只考虑自己的利润空间。真正有实力的供应商会在供货价格上让步很多，从而提高投资者的开店利润，这样双方才能建立长久的，互惠互利的合作关系。

### 3. 供应商是否有持续稳定的供货能力？

一定规模的货品仓储中心是检验该供应商持续供货能力的证明之一，仓储越小则供应能力越低，作为投资者，当然喜欢与有较强实力的大公司合作。有实力的公司会在服务，物流，货品三方面衔接流畅而且专业，以保证向他们的客户输出持续稳定的供货能力。

【公司宗旨】超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。【加盟开店指导】店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。【加盟主要流程】1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。