

综合体育运动用品耐克阿迪达斯折扣店加盟三步曲

产品名称	综合体育运动用品耐克阿迪达斯折扣店加盟三步曲
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

[阿迪耐克折扣店加盟](#)

的休闲运动服装以不可阻挡之势进入了正规服装的领地，现在就已经逐渐成为了当今热门的穿着习惯。耐克阿迪运动装折扣店以产品为依托，及时跟踪掌握市场动态。以市场为导向，结合目标消费者时尚鞋服穿着需求，倡导健康有趣阳光的生活方式，竭尽全力地把耐克阿迪打造成优异的休闲时尚品牌。以终端营销为核心，以提升服务为根本，演绎快乐、阳光。

1，装修陈列。现在许多的运动服装加盟店在店铺形象设计上都很随意，只是根据自己的想象或者照搬其他店铺的装潢，根本没有考察店铺所处的实际位置，更别说是考察竞争对手了。运动服装加盟店陈列是门很深的学问，销售的好坏很大程度上在于陈列。好的陈列能完美展示产品的优点，让消费者产生购买的冲动。陈列又分为主题陈列、促销陈列、新装陈列等，根据不同的时机进行不同的陈列，才能吸引消费者，产生良好的销售。想更好的运营运动服装加盟店，那么就应该在店面的装修上注意了。运动服装加盟店需做好装修，有助于促进店面的销量。现在店主们对运动服装加盟店的店面装修方法有了更深入的了解吧。接下来店主们要做好的就是根据自己的实地情况来考虑，尽量做好运动服装加盟店的装修安排策划，还应该避免店铺装修不必要的浪费。

2，经营运动服装加盟店。经营是龙头，运动服装加盟店营业员在顾客沟通交流的时候一定要学会用眼神，在无法大声说话的情况下，你可以用眼神来交流，告诉顾客有关你愿意为他服务的信息。但时间的合理安排非常重要。我们建议采用10秒钟规则。即使你在忙于招待另外一个人，也要在10秒钟内用眼神与顾客交流。如用口头问候一样，你不必打断与顾客正在进行的服务。只是暂停一下和瞥一眼就能抓住新顾客，而大大减少顾客被冷落而引起的投诉与不满。

运动服装加盟店在老顾客培养办法中，多听取顾客的意见是生意火爆的基础，很少有人能真正听得进别人的批评。听批评这种技巧提供了较好的超越期望值的机会。听取他人的意见很重要，因为一些好的想法源于他人对你的批评，要成为好的听众，首先要培养易于接受批评的态度及听取意见的方法。

3，管理运动服装加盟店。一般说来，经营运动服装加盟店要以良好的精神状态准备迎接顾客的到来。如果是专业店就应给营业员一个好的环境和气氛，如放些轻音乐及一些专业杂志。在顾客未进入店内时，无须长时间地笔直站立。而当顾客进入或准备进入店内时立即礼貌地站起，并用微笑的眼光迎接顾客，亦可给予一定的问候。如果是综合商场，营业员就应时刻准备接待顾客，当有顾客步行于运动服装工艺部时要尽可能地采取措施引起顾客对你展区的注意。这样就可能会使顾客产生对你展区的兴趣，实际上就是一个小小的形象。运动服装加盟店的营业员适时地接待顾客。当顾客走近时

，就应以微笑的目光看着顾客，亦可问候一下，但不宜过早地靠近他人，应尽可能的给顾客营造一个轻松的环境。营业员应轻步靠近顾客，建议不要站在顾客的正前方，好的位置是顾客的前侧方，这样既减轻了面对面时可能造成的压力，也便于顾客交谈，因为侧脸讲话要比面对面时顾客抬头给你讲话省力的多，而且也尊重顾客。

三河奥莱体育从业鞋服行业20年是全国比较早打造耐克阿迪达斯折扣店模式，致力于专心只做一件事就是为经营者不断开创好的实体零售模式，不仅公司为每一个开店客户全程服务，并且达到真正的一站式开店，货品组合，装修搭建线上线下吸粉引流，再加上会员制模式让客户店铺人气爆棚！阿迪达斯耐克折扣店加盟具有一定的市场前景，一方面它能够迎合消费者的需求，另一方面它既能让消费者享受到国际品牌的高质量产品，又能让给到消费者享受到优惠亲民价格，不用特意推广宣传就可以有很满意的回报率。产品覆盖全品类。男鞋、女鞋、儿童鞋、男女运动服饰、各种附配件。根据目前的市场现状分析，阿迪达斯折扣店加盟，耐克折扣店加盟，阿迪达斯耐克折扣店加盟尤其适合三四线城市、县城等地方，投资费用根据店铺面积而定，现在开店创业切入正好抓住红利期，是很值得推荐的创业加盟项目。