

共享充电宝靠什么“活”，慢慢充共享充电宝全国招商

产品名称	共享充电宝靠什么“活”，慢慢充共享充电宝全国招商
公司名称	福建微洽通信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:慢慢充 产品:共享充电宝 型号:6口共享充电宝
公司地址	厦门市集美区杏林湾路营运中心9号楼
联系电话	4006658519 18046217952

产品详情

共享充电宝融资潮还未消散，共享单车加充电宝的小金车又出现在街头。有人看好，也有人泼冷水。“这就是一种租赁，我没看出有任何的创新。”经济学家郎咸平在最近播出的《财经郎眼》中这样评价时下热门的“共享现象”。

在他看来，真正的共享充电宝应该是：你花60块买一个充电宝，为了赚取1块钱的共享使用费，你要送到指定地点，交通费都不止1块钱……“到最后充电宝又是跟共享单车一样，是由自营公司做的租赁业务，根本没有‘共享’。”郎咸平说。

然而共享充电宝为何能够引起关注并赢得投资者青睐？创头条联合创始人李茂达对科技日报记者表示，一方面是它确实解决了一些场景下的需求，另一方面也有资本推波助澜的结果。而另一个大的行业背景是，互联网进入了下半场，如果激活线下流量，发掘新的消费场景，是不少企业探索的新方向。

一般情况下，借个充电宝整个流程花费不过短短几分钟。归还方式则类似于共享单车，你可以在公众号平台上根据充电宝的GPS定位，就近归还。以“慢慢充”为代表的移动共享，你没准能在商场、高铁、火车站、机场、景点、医院等人流量大的地方看到租借柜，充电宝可以异地归还；而以“慢慢充”为代表的固定共享是线机一体，桌面上有共享充电宝时，不需要交付押金，扫码付费后就可以直接充电。

这门生意其实并不像外界想象的一样毫无技术含量和门槛，比如充电宝需要维护，有一些直接插上交流电就可以；有一些需要直流电，就需要合作的店铺来配合。此外，运营方还要有一个比较好的数据系统后台，能够对充电宝运营数据进行监控与反馈，它对整个后台的稳定性要求较高，尤其是多线并发时后台的管理能力以及布点的迭代能力。

共享充电宝靠什么“活”

业内人士指出，共享充电宝现阶段的盈利模式主要有三个方向：一是充电宝本身租赁费用；二是押金；三是屏幕和充电宝承载的广告收入。

目前，“慢慢充”的充电宝每台每天被借出0.7—0.8次，单日收益平均2元。一台充电宝成本在90元左右，循环使用次数约为800次。在不考虑充电宝柜台成本、场地费用外，一台充电宝平均45天就能回收成本。

此外，“慢慢充”相关负责人表示，慢慢充有着清晰的盈利模式，超时收益，商家设备租赁收益、广告费等等都可以成为未来想象的空间。他表示，目前准备着力发展广告业务，因为共享充电宝在未来甚至有可能成为下一个传媒平台。

共享充电宝创新的出现，的确为大众带来了某些便利。共享充电宝在某种程度上降低了大家的“电量焦虑症”。

慢慢充共享充电，提供共享充电宝、共享充电线的OEM贴牌、代理加盟等服务，一台设备即可代理，0门槛，0加盟费，全国火热招商中！