

杭州拼多多直播代运营公司：怎么去设定营销工具呢。

产品名称	杭州拼多多直播代运营公司：怎么去设定营销工具呢。
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	1.00/件
规格参数	
公司地址	4号大街28号2幢405室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

俗话说好马配好鞍，两条腿走路会更稳更远，营销工具配上后，流量才会拉升更快。

比如：

【多件优惠】：多件优惠类型分为付钱、减钱、打折。那么针对这三种类型，建议商家们更多的选择减钱、打折类型，举个例子来说明，比如商品10元一件，第2件付8元，第2件减2元，第2件打8折，买家的注意力瞬间就会被“减”、“打折”等字眼吸引，所以促成交易的可能性更大。但是多件优惠有个局限就是只能针对单个商品，拉动单个商品的GMV。

【优惠券】：优惠券算是大家熟悉的营销工具了，但是有些商家认为它就是变相降价，而有些商家却认为虽然给消费者让利了，但是自己却收获了更大的效益。

那小编偷偷告诉大家设置优惠券的一个小技巧，大家不妨来试一试。

优惠券的门槛可以设置为客单价的1.2到1.5倍，券额设置一般为门槛的5%，要给消费者很轻松就能达到的一个阶梯，去激励消费者凑单，买的更多，并以此提高客单价。

【短信营销】：短信营销是一个花小钱但办大事工具，因为它的平均投入产出比15以上，而且通过我们的测试，如果短信营销加上拼单返现工具一起使用，商品的转化率和复购率是的：

【拼单返现】：其实商家们不难发现很多营销工具要搭配推广或者活动一起来用才会效益翻倍，那在这么多的营销工具中，和拼单返现搭配算是强强联合了，因为拼单返现是针对全店商品，不受单个商品限制，并且也不受一个订单的限制，只要在一个自然日内，累计购买满一定的金额，就可获得一张平台优惠券。

这些也是举一反三，操作技巧当然还有很多，后面再慢慢道来。

好啦，今天的分享就到这里，希望能对大家的店铺有所帮助。