

传统餐饮门店如何转型新零售？河南小程序开发平台助力实体门店商家

产品名称	传统餐饮门店如何转型新零售？河南小程序开发平台助力实体门店商家
公司名称	河南有态度信息科技有限公司
价格	3999.00/年
规格参数	
公司地址	河南自贸试验区郑州片区（郑东）商务外环路29号楼7层702、703、704
联系电话	4001383558 18939246772

产品详情

早在几年前，餐饮商家开店都是比较‘水’的，雇两个员工，自己自由自在不用管。可是现在不行了，随着时代的快速发展，现在各行业进入高度竞争时代，尤其是餐饮行业，如果你没有自己的营销方式，营销策略，营销方案，将越来越难。

另外，再加上更多竞争对手在厮杀，美团，饿了么，大众点评，餐饮新零售，京东便利店，苏宁小店等等巨头的加入，都使得餐饮竞争变得更加激烈，如果运营不好的话必遭淘汰，关门或者转让。

就拿当下很多商家遇到的困境来说，莫过于产品和顾客流失问题了。

生死劫一【产品同质化】

过去开饭店，菜品好吃，就不会担心没有生意，现在不行了，菜品好吃也不见得会有生意，菜品好吃没生意的饭店也很多，现在是酒香也怕巷子深，产品好吃，就是没有顾客，所以出路在哪儿？

而且现在开店都是随大流，看什么火就干什么，什么品类火整个城市都是，店多了竞争更大，就开始打折促销，低价竞争，互相残杀。

比如重庆小面到串串，哪一个品类活过三年，都是一年左右，上千家的店涌出来，快速在全国火爆并复制粘贴。

生死劫二【顾客流失严重】

过去开店，生意不好发个传单，打个折，亲朋好友搞个关系，就有人来吃饭。而现在这招不灵了，如今时代变迁飞快，做生意要有互联网思维，社群思维，留客锁客思维。但是，在餐饮竞争激烈的此时，很多商家大多数没有系统的学习，店开了没生意，就开始采取低价促销，打折手段。其实，这是错把促销

当营销，牺牲了自己的利润。因为顾客是哪里便宜就去哪里，而打折促销，只是吸引了低质量的顾客。所以，这种竞争手段只会暴露老板急功近利，缺乏营销思维。

其实，店要想经营好，要想赚钱，要有差异化，有核心竞争力才能存活。而只懂得打折促销的餐饮老板和策划人员是失职的，没有参与残酷竞争的资格。

因此，你当下需要的是一套，不打折，不发传单，不降价，行之有效的赚钱盈利方案。

那餐饮商家以低成本经营店铺且赚取高盈利呢？

得有店，针对餐饮行业的小程序垂直解决方案，帮助商家打造属于自己的餐饮平台，无缝连接商家与用户，满足商家堂食、外卖一体化；还具有强大的营销工具，像拼团、优惠券、满减、分销等等，都可以帮助餐饮商家解决顾客流失，提升顾客复购，从而打造线上智慧餐厅。

1.丰富的营销玩法，提高到店成交率

商家可自主开展营销活动，根据菜品和人群定位，制定不同的营销策略。如推出新品，可采用低价拼团，刺激用户邀请好友一起来尝鲜；也可针对热销爆品策划限时抢购，引流到店消费。

2.玩转会员营销，锁定客户不流失

如若门店环境良好，菜品多样，口味佳，相信顾客会愿意在本店持续消费。商家可通过会员卡做用户留存，会员享折扣、定期发放大额优惠券等，然后打通积分，积分可以兑换热销菜品，为线下门店引流。

其实，小程序不仅对餐饮行业的影响重大，对其他领域、行业也有不同程度的影响。