

# 我爱我的菜系统开发

产品名称	我爱我的菜系统开发
公司名称	山东巨丰信网络科技有限公司
价格	12888.00/套
规格参数	
公司地址	济南市市中区腊山科技园
联系电话	18764448712

## 产品详情

"我爱我的菜模式"注册:

开放注册,完全不收费:识别(或扫一扫)师父的"招门徒"的二维码,填写须要的个人材料,即胜利注册.一旦注册胜利,就会主动树立"师徒关联",永不变更!

二."我爱我的菜"孵蛋:

一枚"种蛋"放到孵化室孵化,七天后孵出小鸡.

- 1."种蛋"要到"菜市集"去买,买到的种蛋在"我的堆栈"里.
- 2.要将"种蛋"放进孵化室才开始孵化,每间孵化室能够放10窝 × 10只种蛋.
- 3.每天本人"签到"一次,门徒"帮加温"一次才能使孵化室温度这天到达孵化模范的38 .
- 4.假如某一某一间孵化室的温度不达标,就会有20%的臭蛋!
- 5.假如遗忘加温,"帮得精灵"会协助加温三次!每个账户仅有三次时机,用完即无!
- 6.孵出的小鸡为"商品鸡",安排在"我的堆栈"中,您能够拿到"菜市集"去卖,也能够转换成"积分".
- 7.孵蛋房中的"日志"和"批次"细致及时的记载您的"劳动"和"效果"(只保留30天的记载).

三."我爱我的菜"养鸡:

一只"种鸡"放到养鸡场饲养23天,共产蛋3只(第21天.22天.23天.每晚下蛋1只).

- 1."种鸡"要到"菜市集"去买,买到的"种鸡"主动放在"我的堆栈"中.

- 2.要将"种鸡"放到养鸡场才开始豢养;一个养鸡场能够养100000只鸡.
- 3.每天喂鸡一次,饲养时要买"鸡粮",每天每只鸡需求鸡粮1份,每份0.1元菜票.
- 4.假如遗忘喂鸡,鸡会饿晕10%,但第二天能够买"抢救包"救回,抢救包价钱为每只"晕鸡"0.5元菜票,假如不抢救,则晕鸡会透彻死掉.
- 5.养鸡产的蛋为"商品蛋",主动寄存在"我的堆栈"中,您能够拿到"菜市集"去卖,也可兑换成"积分".
- 6.养鸡场中的"日志"和"生长"细致及时的记载您的"劳动"和"效果"(只保留30天的记载).

#### 四."我爱我的菜"菜市集:

每天中午12:30--晚上20:00开市,开市时间内承受交易买卖挂单,按挂单时间的先后规律拉拢买卖.这天买卖没胜利的晚上系统维护前主动撤单,原路返回:货品归仓,钱款入帐.

#### 五."我爱我的菜"菜票:

菜票是代金券,全部的买卖及收益均以"菜票"表现,(1菜票 = 1元)

#### 六.积分:积分由公司嘉奖的积分和本人用鸡或蛋兑换的积分构成.

- 1.孵出每10只鸡嘉奖1分,产出每10只蛋嘉奖1分.
- 2.每招收一名门徒嘉奖10分.
- 3.成为师爷时,一次性嘉奖1000分.
- 4.成为牛耳时,一次性嘉奖10000分.
- 5.每只"商品蛋"或"商品鸡"兑换10分.

#### 七."我爱我的菜"商城:

只做"生态型商品"和"生态项目",仅对会员开放,以"积分+菜票"的方式出售.

#### "我爱我的菜系统"推行:

将"招门徒"的二维码推行分享给挚友注册,就有了门徒及徒子徒孙.

##### 1.师父:有门徒的便是师父.

师父买卖奖:门徒卖出(鸡和蛋)买卖额的1%;

师父道具奖:门徒买道具(鸡粮等)买卖额的10%.

##### 2.师爷:当团队(门徒及徒子徒孙)人数到达300人时,便是师爷.

师爷买卖奖:团队成员卖出(鸡和蛋)买卖额的1%;

师爷道具奖:团队成员买道具(鸡粮等)买卖额的5%.

3.牛耳:当门徒中发生10位师爷时,便是牛耳.

牛耳买卖奖:大团队成员卖出(鸡和蛋)买卖额的1%;

牛耳道具奖:大团队成员买道具(鸡粮等)买卖额的2%.

"我爱我的菜"署理:

行政地级市署理(简称:田主),公司间接对外招商.

田主买卖奖:所辖地区会员卖出(鸡和蛋)买卖额的1%;

田主道具奖:所辖地区会员买道具(鸡粮等)买卖额的3%.

我爱我的菜系统需求剖析

1.相干系统剖析员向用户开端理解需求.

2.系统剖析员深化理解和剖析需求,依据本人的经历和需求用WORD或相干的东西再做出一份文档系统的功用需求文档.

3.系统剖析员向用户再次确认需求.

我爱我的菜软件概要计划

起首,开辟者需求对软件系统进行概要计划,即系统计划.概要计划需求对软件系统的计划进行思索,包罗系统的根本处置流程.系统的构造结构.模块分别.功用分派.接口计划.运转计划.数据结构计划和出错处置计划等,为软件的细致计划提供根底.