

更学教育电商：第一次开网店，货源怎么找？

| | |
|------|---------------------------------|
| 产品名称 | 更学教育电商：第一次开网店，货源怎么找？ |
| 公司名称 | 成都更学教育科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 四川省成都市武侯区航空路6号5栋2单元8层803号（注册地址） |
| 联系电话 | 13540234398 |

产品详情

对于很多的卖家来说，因为在其他平台开过网店，所以对于在拼多多再开网店来说，就十分的得心应手，但是，拼多多有很多的卖家是第一次在网上开店，对于很多的流程都不是很清楚，对于开店之后的货物来源一直都很疑惑，不知道应该去哪儿去找这个货源。接下来，小编就来和大家说说关于新手卖家们在拼多多开店的货源应该怎么找。

首先，总的来说，拼多多上开店可以有5个货源。

1、自家经营工厂

自家生产加工制造的，因为货源都是自己工厂制造出来的，很方便就可以放到电商平台去出售，而且资质很全;这种没有中间商赚差价，利润相对来说会更有保证。

2、厂家直接进货

首先要确定自己的店铺经营什么类目的商品，一般每个行业都有生产基地。如果是可以投入较多成本的卖家，可以直接跟工厂合作，如果是成本不太多的中小型卖家，合作方式可以选择拿尾款，根据自己的要求打上自己的店铺商标即可。工厂进货，对于货源方面来说还是比较稳定。

3、阿里巴巴

不论是电商卖家还是消费者，应该都知道阿里巴巴是提供货源的平台。上面聚集了全国大部分的供应商，各种类目的货源都应有尽有，选择阿里巴巴进行进货的卖家需要仔细的斟酌辨别，选出真正质量和价格不错的供货商。

4、线下采购

卖家们还可以直接去进行线下采购，例如浙江的义乌小商品批发市场。线下采购相对于线上的来说，就更能确保产品质量，有机会拿到厂家的品牌授权，降低因商品侵权导致的店铺罚款或暂停交易风险的概

率，不过，有起订量等的采购成本，需要压资金。

5、利用论坛

卖家在找供应商的同时供应商也在找你，这时可以多逛跨境电商相关性较高的论坛，一般供货商会会在评论区留下他们的联系方式或网站网址，只要留意就可以发现有用信息。

以上就是小编给大家总结的关于新手卖家货源的相关问题的解答，还希望对各位卖家有所帮助。