

仲景养生健康人生，你身边一个懂养生的朋友，仲景养生酒招商

产品名称	仲景养生健康人生，你身边一个懂养生的朋友，仲景养生酒招商
公司名称	河南省仲景药馆健康产业有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	金水区商都路居然之家
联系电话	18039222195

产品详情

招商加盟

(一) 招商对象：对养生酒发展有良好认识的有志之士。

(二) 区域家代理商的资格

- 1、合法的经营资格，有一定的市场开拓能力。
- 2、具有一定的资金实力和配送能力。
- 3、具有良好的市场意识和服务能力。
- 4、具有良好的商业信誉和较好的人脉资源、社会关系。
- 5、熟悉当地酒类销售市场，有较完善的酒类营销网络资源和可靠的销售队伍。
- 6、能够执行公司制定的各项营销方案。
- 7、认同“仲景”养生酒的市场营销理念，遵守“仲景”养生酒的市场管理规定。

(三) 代理商招商政策及管理规定

- 1、凡是签“仲景”养生酒《区域代理协议书》的客户，均能享受“仲景”养生酒品牌支持和产品的区域经销权。
- 2、建立严密的市场保护和监督体系，维护良好市场秩序。

- 3、为防止窜货现象发生，“仲景”养生酒执行统一的价格体系，同别代理商统一供货价，无价差。
- 4、强大的后续产品资源为你提供持续发展的动力。优先品种的经营权，代理商对后续产品有对的优先代理经营权。

（四）“仲景”养生酒的市场支持

- 1、提供质量稳定、优质的“仲景”养生酒系列产品。
- 2、低门槛的代理权支持：在国内同类产品中执行低的期进货额，让代理商轻松拿下代理权。
- 3、市场试销支持：给代理商初次小批量短时间的试运行机会，让代理商放心、踏实选择项目。
- 4、按照代理规定给予相应比例的广告品尝酒的市场支持，让代理商以少的投入来迅速打开市场。
- 5、提供技术支持和市场指导，帮助代理商开拓市场，做好分销。
- 6、提供精美宣传资料、营销策划和产品知识培训等全面支持。
- 7、年终返利奖励。
- 8、免费销售人员培训支持。
- 9、将设专人专线面向全国配合代理商进行招商和解答题。
- 10、将各地代理商的所在城市、联系人及联系方式放在公司网站上，配合代理商推广宣传。

一、选择仲景酒的八大优势

1.质量 仲景系列酒有调酒师精心调制，公司有标准净化生产车间，全自动的生产设备确保产品质量的长期可靠稳定。

2.品牌优势 仲景六味酒营养型养生酒 中国养生酒行业的知名品牌。

3.每一瓶酒均经过质检员检测合格后出厂。

4.企业文化 先做人，后做事，共承担，共发展。

5.营销团队

公司有一支非常团结的营销服务队伍，帮助经销商分销产品，让经销商无后顾之忧。

6.利润空间

公司通过合理的价格体系控制让经销商有足够的利润空间，选择了仲景就是选择了财富。

7.

公司通过严格的市场控制体系，对市场滞销产品有宽松的调换货制度，让我们的合作伙伴无任何经营风险。

8.强大的公司实力做后盾支持

公司规模大，经济实力雄厚，技术研发团队过硬，确保公司和合作伙伴的长期有续经营和长期收益。

二、经销条件

1.持有合法经营执照，有专项资金，具备一定抗风险能力，有较强的市场操作能力和销售人员，有资源整合能力及有效终端网络渠道做好项目推广，认同企业持续发展的战略思路。

2.具有丰富的酒水营销经验，从事食品，酒类批发专卖或直销的专营公司或个人，并在本地区具有一定的规模市场网络和资金实力

3.品牌意识强，铺货率能达到60%以上，能够有效执行我公司的营销政策

4.具有一定的渠道但资金短缺者公司可给予试销政策

三、招商政策支持

1.各总代理次进货启动资金达到者，公司给予一定的品尝酒铺底货，用于开发客户，签订合同年内逢春节、五一、十一期间享受大优惠政策。

2.市场开发前景，公司下派精制业务经理给予市场运作支持，帮助代理商完成系统而详细的市场运作方案，带领和指导代理商的业务员做市场规划，市场开发，品牌拓展，渠道延伸，陈列形象等，市场维护期常年跟踪服务于代理商和配合代理商管理业务员，更好的把市场做强做大。