

# 阿里游学需要的钱千万别买贵了

产品名称	阿里游学需要的钱千万别买贵了
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	800.00/套
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

与此同时，他俩要想守住江山，还得振作精神，面对共同的敌人——蒋凡。

如今的蒋凡，已经到了职业生涯的关键时刻，一步踏错，就可能丢失江山。

相比陈磊和徐雷已经确定自己的地位，阿里家大业大，但接班人的位置尴尬。

蒋凡的地位曾经稳固无比。他和陈磊一样是技术出身，高中阶段两次参加全国信息学竞赛，拿到金奖保送复旦大学计算机系。

不同于陈磊在计算机领域惟精惟一，从本科一路钻研到博士，蒋凡不考研、不出国，考试只要60分。曾让黄峥对青春“悔不当初”：在努力做一个好学生上浪费了过多的时间。“60分万岁是一个很好的哲学，很晚才悟到”。

也不同于陈、徐两人和公司共同成长13年，蒋凡加入阿里时，阿里已经走上高速路，但他的晋升路径却是火箭一般。

从2013年友盟被阿里收购，蒋凡被打包“卖身”成为阿里员工。不过7年时间，蒋凡成为阿里三大核心业务的话事人，身兼淘宝、天猫、阿里妈妈事业群总裁，人称“阿里流量王”。去年6月被选进阿里合伙人，成为38名合伙人中年轻，加入阿里时间短的一位。双十一当晚接棒张勇，发表总结演讲。今年3月6日再上前一个跨步，从M6升到M7，成为集团副总裁。

而他不用走阿里的传统入职培训流程，不用起花名，不用张罗大公司社交，靠着业务能力，在阿里“all in无线”战役中成为舵手，助推阿里向移动端转型，手淘和微信一样成为日活上亿的APP，分羹移动互联网时代。也是在他手里，淘宝直播诞生，成为这两年红火、赚钱的工具，吸引企业家、明星、网红纷纷进入淘宝间带货。

但到今年4月，蒋凡的继承人位置产生变数。桃色风波引火烧身，引发阿里价值观大讨论，蒋凡在升职M7的第52天被撤职，取消阿里合伙人身份。

阿里对蒋凡的处罚不可谓不严厉，但给蒋凡留下了翻身的机会，保留了蒋凡在淘宝、天猫、阿里妈妈的总裁位置。

今年618，尽管蒋凡不像去年一样走上台前汇报好成绩：销售额1700亿，GMV提高38.5%，手淘DAU增长29%。但提前一个月开启预售，启动会上放话：618是天猫的主场，之后晒出亮眼战报：下单金额6982亿元——比京东高出一倍，更是去年天猫销售额的3倍多——不难看出蒋凡的着急。

从三家新发布的2020年Q1财报来看，拼多多的活跃买家6.28亿，单季度增加4290万；阿里的活跃买家7.26亿，单季度增加1500万；京东的活跃买家是3.874亿，本季度增加2540万。拼多多和阿里的差距在缩小，拼多多、京东的单季度买家增速都超过阿里，这就意味着，今年的双十一，阿里的主场作战区，对蒋凡来说，不容有失。

在王兴去年4月的评价中，蒋凡本应该和黄峥一决高下。如今黄峥挥一挥衣袖，在40岁年纪模仿马云退居二线——此前身价一度超越马云，成为中国第二大富豪——让蒋、黄之争无法再落地到一条水平线上。

而如黄峥在公开信中所言，拼多多管理团队的迭代是在加速团队成长。公司接班人制度也有利于组织架构的调整与进化。

换言之，黄峥的退后，实则是让陈磊铆足机会向上冲击，这就不难看出，拼多多冲击行业的野心。

京东同样不甘落后。

截止目前，徐雷上位一年，已经交出亮眼成绩单。根据2019年财报显示，京东全年净收入5769亿元，同比增长24.9%。自去年9月孵化京喜后，京东第四季度的新增用户超过7成来自3至6线城市。5月15日发布的Q1财报显示，京东净营收1462亿元，同比增长20.7%，股价从一年前的25.48美元上涨到50.69美元。

目前京东美国、香港两地上市，股价与拼多多并驾齐驱。徐雷没落后。

徐陈蒋三人的夺嫡战，同时也是一场代理人之争。

虽然掌舵市值千亿的电商帝国，但陈磊、徐雷、蒋凡都不是各自商业帝国的主宰者。

陈磊的背后站着黄峥，徐雷背后有刘强东，蒋凡背后是张勇，乃至马云。作为帝国二把手，他们不仅要业务上有所建树能服众，还要遵听创始人的要求，守住家业，带领公司更上一层楼。