

# 对于跨境电子商务卖家经常遇到的知识产权问题，一些专家给出了完整的答案

产品名称	对于跨境电子商务卖家经常遇到的知识产权问题，一些专家给出了完整的答案
公司名称	深圳市捷胤知识产权代理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市宝安区航城街道后瑞社区后瑞第二工业区12栋A205（注册地址）
联系电话	0755-23070824 15112406503

## 产品详情

据报道，许多跨境电子商务老板都面临着这样的困难：为塑造平台的爆款付出了艰苦的努力，对商标的关注稍微不留神就已经成为不法分子敲诈的“摇钱树”，而外观专利、版权等知识产权情况也是不乐观。

一、问题一：首先，除了与你的工作和业余生活有接触外，那些多次受到知识产权打击的跨境电子商务销售商的主要类型是什么？答：有三种主要类型。第一种做法是盲目效仿：跟随公众销售好产品。在这种情况下，销售商往往没有注意到这些产品受到知识产权保护；只能等到知识产权人士投诉这些产品，而且在大多数情况下，产品已经无法销售，账户限制甚至关闭商店，库存不能转让，还涉及侵权赔偿。二是麻痹大意：不注意保护自己的知识产权，甚至被其他销售者窃取设计，图片甚至商标等知识产权。建议卖家慎重考虑是否使用商标和外观专利来保护自己的上市，如果商品投放销售而没有申请相关的知识产权，无异于在投放任何产品和商标之前，变相为后续销售和盗版提供了机会。第三，亡羊补牢：如果不提前做好商标保护工作，平台上的产品在跟卖时是无法被投诉的。特别是，在今年5月亚马逊调整了商标注册政策之后，它需要获得一个成功的商标注册证书R才能向亚马逊提交。由于外国商标申请注册成功需要8-10个月的时间，如果在注册期间被驳回，一些商标需要等待更长的时间。长期的成本会使卖家错过不可预测的市场。因此，保护知识产权必须事先做好准备。二、问题二：在跨境电子商务行业，许多“私模”充斥着假冒伪劣产品，你认为是什么原因造成了这种现象？答：“私模”产品可以说是与知识产权有关，也可以说与知识产权关系较小，对于工厂来说，厂家开发的私模产品可以预先保护商标和外观专利，从而规范平台销售者，对没有知识产权授权的销售者提出权利投诉，限制销售商销售，有效控制假冒伪劣产品。三、问题一：专利流氓入侵，许多属于销售者的专利被肆无忌惮的商人恶意抢夺，为什么专利流氓可以利用这些专利？销售商应该如何妥善维护自己的合法权益？答：这就是问题一所提到的。销售商保护其知识产权的办法是：在将其产品公之于众之前，包括亚马逊何时上市，以及当亚马逊将私模委托给工厂时，都要考虑到知识产权保护问题。一般来说，亚马逊卖家有两个必要的步骤：1、申请商标并将其记录在亚马逊。没有商标申请对大卖家来说是危险的。近期，我们在美国的几家大卖家被恶意假冒为同一个商标，因为申请过程没有完成，卖家就消失了。此时，愤怒的买家会把目标对准被出售的卖家，因为买家往往认为同一个商标代表同一个卖家。2、申请外观专利，并确保在亚马逊上线前申请外观专利。请记住，在你上线之前，提交外观申请是终究计划。上线后，虽然根据欧洲专利法，仍有三年时间保护外观权，但由于亚马逊后台没有证书就不会照顾专利，所以不会成功地投诉，也就是说，失去了保护其知识产权的可能性。四、问题四：在跨境电子商务销售商出海的过程中，大多数手工

家具、鞋、服装、包的外观专利引起了外界的广泛关注，您认为维护产品外观专利权的价值是什么？被侵权者的维护步骤和手段是什么？答：对亚马逊卖家来说，有价值的是外观专利。其他类型的专利，比如发明，平均在三年后，三年后才能拿到专利证书，授权时间都比较长，过了产品黄金的生命周期之后，可能产品就不再销售了，所以我认为，针对跨境电商产品更新换代快的特点，还是外观专利有意义。被侵犯的卖家可以通过亚马逊的知识产权投诉平台提起诉讼，也可以通过当地律师的司法途径维护自己的权利。

五、你认为亚马逊平台的权利规则与专利注册要求和实际注册规则有何不同？答：有许多不同之处。这应该在具体情况下具体说明。例如，欧盟外观专利，专利注册本身注重专利设计的新颖性，这一点在问题1中提到的情况是，如果某一产品已首先在市场上销售，专利注册人在产品销售后期申请专利，亚马逊将不接受专利权人提交的申诉，或不要求对方将该产品下架。原则上，专利申请必须由发明人本人进行，才能申请注册专利。专利申请必须注意新颖性，即专利申请应当在专利产品公开销售之前进行。亚马逊的专利规则也在改变，亚马逊不接受已经公开的专利保护产品的专利投诉。

六、专利和商标有什么区别，律师的资格要求是什么？答：每个国家都有不同的规定。有些国家要求具有特殊专利或商标代理资格的律师能够代理，有些国家可以代表任何律师，有些国家不需要律师，申请人可以自己处理。

七、卖家在遇到相关知识产权纠纷时应该做些什么？相关渠道和解决机制是什么？答：1、在发生纠纷时，我们必须先查明对方是谁，案件中涉及的具体专利是什么。2、你们可以自己与对方协商，也可以委托有关知识产权机构进行谈判，一般建议在协商前与有关机构协商，因为解决知识产权纠纷是一个相当需要技巧和策略的问题，机构有更多的经验。