

朵拉试衣间软件开发

产品名称	朵拉试衣间软件开发
公司名称	广州芦苇信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区旭景西街8号406房（注册地址）
联系电话	15818862448 15818862448

产品详情

京东旗下社交电商平台京喜公布了上线一年成绩单：2019年9月19日上线以来，京喜已经布局183个产业带，已售出80万吨农产品，60亿件工厂产品，助力1000余商家销售额破千万。京喜70%的用户来自3-6线城市，这些用户带来了近6成的订单量。今年二季度，下沉新兴市场用户订单量环比一季度增长84.2%。京东618期间，京喜通过60多种社交玩法联动消费者，总参与人次超10亿，日订单量超过1000万单。上线超过10000场溯源直播，商家溯源自播的整体订单量环比翻5.3倍，并刷新了销售记录：4小时售空6万斤黄杏、4万斤大米，1小时售空4万斤水蜜桃。

朵拉试衣间系统开发找王生，朵拉试衣间模式开发、朵拉试衣间软件开发、朵拉试衣间app开发、朵拉试衣间分销商城开发、朵拉试衣间社交电商开发、朵拉试衣间商城开发、朵拉试衣间源码、朵拉试衣间极差制度开发、朵拉试衣间返佣系统开发、朵拉试衣间代理系统开发

朵拉试衣间，服装社交零售新模式：

1) 先试后买：享的尊贵体验，VIP会员在平台可以挑选三件以上的衣服，免费寄到家试穿。7天内，喜欢的留下付款，不喜欢的一键退回，快递员上门取件，来回包邮！

2) 门槛低:VIP和店长两种选择。

VIP会员只需399元，全场货品享8折优惠，并有高端私人定制黛安芬女款内衣或男款Boss衬衣礼包赠送【二选一】，相当于没花钱！

店长只需5500元，全场货品享5.9折优惠。其中5000元是预存货款，另外500元是保证金。保证金不做了可以退还。

对于不想把朵拉试衣间当事业来做的人，5000元可以用来给全家人买衣服，没有时间限制。朵拉试衣间平台，直接对接供应商，再到消费者，没有中间商赚差价。所以售卖价，比淘宝天猫京东等电商平台上的价格，都要便宜很多！针对那些喜欢买买买的网购控，全家人的衣服鞋子包包等，一年下来，节省的就不只这么多了！！

对于想把朵拉试衣间当事业来做的人来说，相当于用5500元，你就拥有了一家大型服装超市。以前在其他电商平台，即使买的再多，你也只是一个消费者。在朵拉试衣间，你不仅自购省钱，分享还赚钱！！思维决定结果，用本来就会花掉的钱，开个0风险，不囤货，没有任何水电成本，面向全国的服装连锁店，你说划算不划算

3) 会员制的优势：实名认证，不仅有信用保证，还可以筛选用户，从而提供优质服务。朵拉试衣间，整合杭州四季青服装批发市场，1200余家大型服装生产企业，和许多大品牌代加工厂。公司已与Boss, Amani, Ck, 维密内衣等，国际工厂供应链达成合作，让会员花1折的钱，买到国际品牌完全一样品质的服饰！！

4) 资金安全：会员注册时，所缴资金不是直接到了朵拉公司，而是在公司与北京大成（杭州）律师事务所审核备案，并与银行合作申请的一个账户里，非常安全。

5) 质量保证：先试后买，来回包邮！试想，如果没有品质保证，光退单的邮费都是一笔大开销，谁也玩不起！！

6) 公司实力雄厚：国企杭商旅集团，杭州四季青集团，两大商业巨头联合投资。

7) 代理机制优：有5个奖金可以拿，推荐奖、消费提成奖、培养超级店长奖极差奖、全球分红奖

8) 商业模式佳：服装，是我们一生中都离不开的必需品，也是复购率高的消费品！

京喜结合产业带及用户需求，不断升级“厂直优品计划”。4月中旬，发布“京喜产业带厂直优品计划”，全面推进产业带和源产地的基础设施建设，助力打造新型数字化产业带；6月，“京喜产业带厂直优品计划-内销行动”投入价值20亿资源，帮助外贸企业搭建转内销通道，对接国内消费需求；9月9日，京东、京喜对“厂直优品计划”进行新一轮升级，重点推出了“政府优品馆”超级IP，计划3年覆盖80%镇政府。在“厂直优品计划”基础上，京喜通过地方政府专项合作、C2M及营销赋能、创建产业带直播新生态、外贸销售通路转型、京东物流加速商品运转、京东数科金融支持升级等举措，全面打通产业带企

业和下沉新兴市场用户之间的通道，助力产业带商家更好地融入双循环的新发展格局中。