

禾丽医美拓客系统开发

产品名称	禾丽医美拓客系统开发
公司名称	陈灏软件系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区大观中路95号D605房（仅限办公用途）（注册地址）
联系电话	18816797580

产品详情

禾丽医美拓客系统开发（开发详询项目组陈经理：可微可电）禾丽医美分销模式开发，禾丽医美APP软件开发，禾丽医美平台定制开发。互联网是一个网络，它强调点对多点，而不是一点对多点，这种思想体现在产品上，就是去中心化设计，群就是去中心化设计的产品，它没有微博的大V角色，所有人在朋友圈上是平等发言的，所以没有一个个言论中心。产品的去中心化设计，体现了平权的思想，使得网络上每个节点，都可以为整个网络贡献价值。

特别提示：本文章是第三方软件开发公司发布，可以开发定制类似的软件，非平台方！

一、禾丽医美系统介绍：

禾丽医美系统能够集会员管理中心、员工管理中心、商城品管理中心、预约管理中心等管理模块于一体，帮助店家系统管理、提升业绩。同时，支持美容院等的项目发布，产品发布，线上商城+线下店面结合，线上购买，线下消费等形成o2o闭环，让用户更放心，让消费更简单。

二、禾丽医美系统方案模式解析：

投资2980成为名模—禾丽医美的VIP店家

(2980赠送)

成为VIP店家后，医院会配送((二选一的套餐项目)

医院配送

A套餐：

- 1.送价值元的双眼皮项目(可出售);
- 2.送价值5000元销售公司培训服务课程

B套餐：

- 1.送价值5000元销售公司培训课程;
- 2.送除皱+水光(可出售)

这俩个项目可以自己来医院做，也可以售给客户或送给朋友。

(VIP店家加入后)

加入禾丽医美后，公司会把VIP店家入到系统去，VIP店家每带一个客户过来做项目医院给予VIP店家40%的分成(客户做一万，你拿走四千)

VIP店家每带的一个客户过来做项目，公司会把VIP店家所有的客户都入到公司系统去，VIP店家能清楚的知道自己做过什么客户，客户做过什么项目。

VIP店家的客户介绍别人来做项目，VIP店家就在客户的总业绩拿5%的分成，VIP店家的客户带的介绍所有人，做的所有项目，VIP店家拿5%的分成，【%5公司会帮VIP店家把它一起入到VIP店家的业绩去。

(名模-禾丽接待咨询管家)

医院会配送VIP店家一个管家，负责帮VIP店家接待客户，咨询面诊方便

如果VIP店家有客户要做鼻子，但没有时间带客户来医院。

可以发客户名字简单状况，给我们医院的管家。

VIP店家只需要发地址和管家给客户，就没问题了!

我们会帮VIP店家接待客户——咨询面诊，(成交时间通知VIP店家)

(2980VIP店家推荐)

VIP店家推荐一个客户投资2980成为VIP店家，推荐一个医院直接颁发1500分成)

推荐的店家她带的所有客户做的所有项目，总业绩你拿5%

医院规定2980成为VIP店家，不得因为亲人朋友而少收1500(医院规定)

三、禾丽医美系统优势：

1、提升推广“性价比”

微分销推广是通过为企业搭建微分销商城而实现全民分销、渠道分销、供应商分销、全球分红等功能

2、打造企业“好口碑”

微分销从技术层面帮助传统企业实现PC端、移动端线上线下快速融合，多条渠道同时推广企业产品。实现了线上线下的结合，O2O的商业模式。企业便可以将更多的精力花在商品设计、品牌质量、客户体验等方面，使竞争回归商业本质，让更好的口碑被更多的人知道

3、解决企业“推广难”

推广一直是企业的一大心病，产品质量过关，却鲜有人问津。通过三级分销不但解决了推广问题，发展“粉丝经济”，还能将多种渠道的客户汇聚到同一平台，帮助企业形成自己的市场

在互联网时代，企业的管理边界被打破，用户变成了员工。企业的智力资源不仅仅来自于员工，也来自于用户，而且发动用户参与产品设计，会使产品具有创新性,更符合用户需求。海尔公司甚至提出了用户全流程参与的理念，使用户深度参与产品从设计、研发、到生产整个过程，把用户变成协作生产者。