

大陆到菲律宾专线小包代收货款

产品名称	大陆到菲律宾专线小包代收货款
公司名称	东莞市升鸿国际物流有限公司
价格	60.00/kg
规格参数	
公司地址	深圳市宝安区鞍胜路35号
联系电话	18934134227

产品详情

升鸿国际物流，以信息化和专业化运营为核心竞争力，结合珠三角区域高效的运输条件打造珠三角区域国际空运、海运、快运、落地配与跨区域间多式联运新模式。公司专注服务于中小企业和电商客户群，通过专业的顶层设计和标准制定，结合行业最新的技术创新成果和信息化系统的搭建，优化运营模式、提升网络综合运营效率，为客户提供安全、快捷、专业、经济的零担快运、整车运输及落地配服务，是一家高起点、高标准、高效率新型物流企业，公司锐意进取、注重品质、不断创新，力争开创行业新模式、树立行业新标杆。公司将根据战略发展规划，在珠三角区域内形成完善的区域网络布局，并实现区域城际货物配送次日达，同时以区域网络模式为蓝本，进行全国区域复制，并结合公铁联运技术，实现跨区域间绿色环保的货物运输新模式，为客户提供更好的服务体验。

大平台不可或缺 局部市场开发机会多

体量庞大的电商巨头如阿里巴巴、亚马逊等，会造成市场垄断吗？新兴的、小规模跨境电商以及大量中小企业如何与他们相处？

Nancy表示，中小跨境电商可以把阿里巴巴平台视为一个市场，这个市场给他们带来了新的机遇。中国市场容量足够巨大，容得下不同的电商、不同的商业模式、不同的商品，消费者也可以通过不同的平台来购买商品。天猫不是唯一可选的中国电商平台，随着深入市场发展，各品牌会有自己的发展战略，与其他中小企业建立联盟，以更高效的方式打造自己的品牌。

阿里巴巴创始人马云曾表示，阿里巴巴要创建一个20亿消费者的大市场，帮助数千万个小企业发展壮大，通过中小企业使得每一个产品都能触达消费点。皮尔·彭龙非常认同这一理念，他说，大品牌要下沉到一个区域性的本地市场，如果不了解市场的偏好，是行不通的。从商业角度，必须了解本地市场的具体需求是什么、偏好是什么，必须量身定制。来自于本地的小企业，在这方面具有天然的优势。

大的电商平台在帮助小企业通过数码工具展出、销售产品过程中，发挥着重要的促进作用。查德·纳什认为，首先要赋予其充分的信任，使消费者可以找到对应的企业，无论用阿里巴巴平台还是eBay平台都能发挥巨大作用。此外，巨头电商平台还提供了便捷的支付工具，顾客来自全球各个地区，通过这样一种“数码的握手”就可以做成生意，对中小企业来说，这个平台是非常有益的。一个小型企业，利用跨境电商平台交易带来的增长，是传统方式的数倍。

廖晓淇指出，电商发展到一定程度，一些大企业的优势可能会在电商方面体现出来。但电子商务平台使得贸易的主体更多了，特别是中小企业，要依靠这样的平台发展，另一方面电商平台的发展大大降低国际贸易的进入门槛。无论是否跨境，电子商务都是有利的于中小企业的，能让更多贸易主体加入到国内贸易和国际贸易中来。

楼云认为，跨境电商在信息联通、履约和基础架构设施层面，有利于中小企业全球化，可以帮助中小企业像别的大企业一样，真正参与到全球化当中，有能力服务海外消费者，并从全球化进程中受益。从跨境电商本身来说，全世界有两百多个国家和地区的市场，不一定非要与某一市场的巨头竞争，其实很多地方都是没有巨头的，更多的跨境电商平台可以去每一个地方做好本地化，去服务好当地的消费者，从而获得这个市场。“以印度为例。这是一个潜力非常大的市场，中国和印度的关系很重要，所以我们会把很多中国商品卖到印度，也在印度聘用很多员工，创造了很多创业、就业机会。”