

康醇授分销商城模式开发

产品名称	康醇授分销商城模式开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

在充分理解消费者需求方面，网络零售有一点优势，如淘宝平台可以通过追踪用户的浏览记录来判断其消费偏好，然后在页面为每位消费者推荐不同的商品，这就是“私人订制”理念的一种体现。在实体零售进行向线上线下有机结合的新零售转型尝试中，不管是联手电商，还是自建平台，都离不开网络技术的支持，再联系到网络零售的优势，产生了实体零售企业进一步完善盈利模式的新思路，那就是与互联网技术的深度融合。利用互联网技术正是新零售的特征之一，实体零售要完善盈利模式，深度融合互联网技术势在必行，不仅要打造实体+电商的新模式，更要改造技术系统。

康醇授商城新零售推广奖励规则：

- 1、康养商城的免费会员均可购买新零售分红区产品，免费会员购买优选区产品不享受会员价。
- 2、任何级别会员参与新零售商城的分红奖励，必须先购买一次分红区任意一款产品，并累计业绩。
- 3、一星合伙人：团队业绩达到3万元，其中一个团队达到1.5万元，其他团队相加达到1.5万元，即可享受每日新增业绩19%加权分红，日封顶1200元。
- 4、二星合伙人：团队业绩达到30万元，其中一个团队达到15万元，其他团队相加达到15万元，即可享受每日新增业绩11%加权分红，日封顶7000元。
- 5、三星合伙人：团队业绩达到120万元，其中一个团队达到60万元，其他团队相加达到60万元，即可享受每日新增业绩9%加权分红，日封顶12000元。
- 6、免费会员不参与分红，钻石会员额外增加2%分红。
- 7、优选商品区产品，根据产品不同，一星、二星、三星合伙人返利也不同。
- 8、新零售商城收入不扣任何费用，奖金汇总至商城佣金处，提现手续费5%

实体零售有其无法取代的优势——体验感，可以通过提升附加服务的质量来增加利润。新零售密切关注消费者的特征提示我们注意到实体零售的优势，更加贴近消费者，这也意味着更容易在销售商品的同时提供附加服务，用服务作为新的利润点，通过丰富附加服务来扩大业务范围。如国美零售在主销电器的同时，专门设有售后服务部门，提供家电送装、清洗保养、回收服务、空气治理、净水安装等多项业务的服务。对利润点商品和服务的优化和精简，能大大降低实体零售的销售成本，更准确地定位利润对象。零售业作为劳动密集型产业，人工成本是一项大支出，销售渠道线上线下互相引流的方法和互联网技术的引入可以减少基层员工的人数，为企业节省成本。而针对不同消费者群体的合理促销，使企业能够利用节省下的资金进行必要的技术和人员升级，运用利润杠杆完善盈利模式，形成良性循环。