

微商管理系统开发，微商管理软件开发

产品名称	微商管理系统开发，微商管理软件开发
公司名称	广州芦苇信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区旭景西街8号406房（注册地址）
联系电话	15818862448 15818862448

产品详情

微商管理[系统开发](#)，微商管理[软件开发](#)

找王经理，微商管理平台开发，

微商管理系统源码开发，微商管理[app开发](#)

，微商管理模式开发，微商管理[小程序开发](#)

，微商管理系统定制开发，微商管理系统案例，微商管理系统介绍，微商管理模式详解

微商管理系统是许多知名品牌进行营销的专用工具之一。拥有代理商授权管理，代理商订货管理，代理商发货管理，代理商团队管理，窜货监控管理，订单统计管理六大核心功能，有了这样一套成熟的微商管理系统，微商总公司将不再需要计算复杂的奖励，代理商也不必担心在接收订单和发货时会出现什么错误。商品供应商不必担心假冒伪劣商品。

一、微商系统模块介绍 1.微商代理授权系统有什么功能 .各级别代理申请仅需一台手机即可完成

.上级代理直接使用移动端发展下线代理，电子授权书自动生成，简单快捷方便

.全新授权功能，申请和审核均有微信提示 .申请需提交真实信息注册，杜绝假冒顶替行为

2.产品发货模块 .移动端直接扫描发货，代理只需一台设备即可完成出库操作

.手机连扫功能，代理批量发货更方便快捷。 3.品牌控价管理

.官方统一价格，防伪页面显示官方零售价

.内部后台显示入货价，各级代理只显示同级或下线的内部价格。 4.移动端授权管理

.移动端后台均显示当前用户的下级代理的数目及详细信息

.下级代理申请及审核成功均有微信提示，人性化尽显

.简单便捷的界面，代理更快速上手管理各级的下线。 5.防窜货管控体系

.出库关联后一个经手出库的代理，产品防伪追溯指定代理人

.产品出库后绑定指定代理，单独代理负责对应产品

.出现各类突发事件，可通过后台查询出库代理处理。 6.订单物流系统

.下级代理拿货前必须通过订单系统下单发货 .没经过订单审核，上级有权限不发货

.后台监控记录所有订单信息 一、微商管理系统是什么？微商管理系统仅仅是咱们近日全新升级的微

商多产品线上品牌授权代理模式，其中的一个核心功能模块。微商管理领域其他热门的功能，如微商授权、微商发货、微商控价、微商防伪防窜货管理、微商下单返现管理等。微商管理[系统开发](#)。

二、微商管理系统能帮企业解决什么问题？1.代理商难管控：完全掌控所有的代理商，明确上下级关系，清晰知道所有下线的订单情况，再也不用担心客户随代理跳槽而流失2.业务环节混乱：系统的功能强大，有强大的进销存=订单管理=商品管理等功能，简化业务流程，精简团队，提升业务的处理效率，实现内部多人管理，分担工作，追溯工作源头。

3.控价防伪困难：二维码防伪追溯，清楚知道每件商品的来源，防止窜货，轻松打假。4.团队扩张慢：通过连接或二维码分享，三级返佣，裂变分销，分销商自主申请等级，上级审核下级，迅速积累百万粉丝。微商管理[系统开发](#)。微商系统目前提供8大功能模块：1、代理授权

a.支持多品牌授权，即一个公司经营多个品牌，只需在一个系统内完成授权操作。

b.官方招募别代理，可直接申请成为代理。

c.上级代理直接使用移动端发展下线代理，电子授权书自动生成，简单快捷方便。2、手机发货移动端直接扫描发货，代理只需一台设备即可完成出库操作。3、控价防窜 绑定出库的代理，官方统一价格，客户购买产品即可查看出售产品的代理是否同一人，价格是否标准，并能作出监督的作用。

4、闪电打假 产品出库绑定官方，购买后即可查询代理信息、官方价格，山寨、黑名单代理产品后均不显示，达到官方品牌效果。5、代理查询

下线代理、购买产品的客户如怀疑销售代理的真实性，查询代理信息解除疑惑，放心购买品牌。

6、订单管理

代理商可以自助下单。每一级代理商可以查看下级代理的订单信息，查看下级代理的订货价格等。

7、积分返利 a、成功推荐代理商加入可获得相应的积分返利。

b、代理商下单成功都可以获得相应的积分。c、积分可以用来升级或者返利。8、仓储管理

每一级代理商的产品入库数量，产品出库数量都有详细的数据统计，下级代理是否有囤货一目了然。

2015-2016年，各种类别产品，足贴、香皂、玛咖、酵素、蒸脸机、化妆品、内衣袜子等等通过微商模式快速裂变，引发“潮流”。2016-2018年，立白、蒙牛、哇哈哈、恒安、达利、南京同仁堂、云南白药等大品牌开始入局，开始了企业的微商化，也有人称2018年为企业微商元年。用弯弓创始人梅波的话来说，“微商不就是在技术驱动下实现的——在线化、可视化、化的直销吗？”这种“线上直销”的驱动有多强呢？据廖军连分析，如今微商领域有约8000万从业人员，创造市场规模过万亿人称“微商教父”的龚文祥在2019年有过几个趋势判断，如今看来不无道理，其中就提到了“4000万传统企业老板的机会”——中国有4000万家中小企业，他们都需要型。