

# 抖音推广方法汇总

产品名称	抖音推广方法汇总
公司名称	河南润贤电子科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	平台类型:抖音 方法:推广方面 技术:自主产权
公司地址	航海路嵩山路东方大厦18楼1806
联系电话	13383817307

## 产品详情

抖音短视频已经成为大众生活的一部分，商家也意识到通过抖音卖货，或者帮助产品做推广是很好的渠道。今天就在抖音上做推广和卖货的方法，做一个解析。

通过抖音推广主要分为2个途径：官方通道和非官方渠道。

### 一. 抖音官方的推广渠道。

我们所熟知的微信，淘宝，抖音等平台，平台方所拥有的就是用户的数据，而商家想要的就是这些精准的数据。那么产业链就出来了，商家在平台上投放广告买流量，平台方提供流量获利。就抖音而言，推广分为：DOU+，巨量引擎，鲁班等，每个广告部门所服务的客户群体不同。有人通过“鲁班”做到一晚上10万+销量，也有人利用DOU+天涨粉2/30W。随着越来越多的商家想通过抖音平台做推广，平台上的流量价格也水涨船高，但是推广效果因人而异，一般通过官方渠道做推广，要做好花钱的准备。

### 二. 非抖音官方途径，营销团队策划+技术助力。

大家经常刷抖音，在推荐区的热门视频，我们经常看到对方的账号粉丝少则几万，多则几百万。可以说这些账号的背后，基本都是一个专门的运营小团队，从选题，到拍摄，再到后期的剪辑，作品发布时间，是否花钱推广，等等都是有专门的方案的。并不是很多人想得那样，随性发挥的。

还有很多人，会选择花钱买一些粉丝，预算少的买一些“僵尸粉”，预算高的买一些真人粉。

如果对作品这块，你是一窍不通，但是还是希望通过抖音去做推广，需要借助技术的手段。比如：自动的发信息，自动关注他人，自动给对方点赞，自动的搜索评论区的用户等。

关于抖音推广卖货的方法，方法千万条，适合你的才是好的。如果你想知道更多的技巧.....