

专注耐克阿迪达斯实体折扣店加盟 低门槛 0任务 如何解决处理库存

产品名称	专注耐克阿迪达斯实体折扣店加盟 低门槛 0任务 如何解决处理库存
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

对于服装行业来说，库存是比较让经营者头疼的问题，毕竟不是每个货品都能把握顾客们的喜好，所以到季末的鞋服库存问题是经常出现的。那么我们怎么操作才能让耐克阿迪达斯加盟店的库存清理掉呢？下面分享几个比较实用的库存处理技巧。由于库存较多，很多店铺都会采用做各种促销活动的方式来消减库存，比如“清仓甩卖”的方式等，这种方式会让顾客感觉是在做优惠活动，从而将店铺定义为“打折店”。我们可以采用在店内设置一个优惠区，专门出售过时的衣服，也能让对价格敏感的顾客选择。打折做活动，选择特殊的日子。刚好10月销售旺季已至，阿迪达斯耐克折扣店在销售新品的同时可以利用这次机会将季节性服装售卖出去。如果店内的存货较多，也可以让店员，亲朋好友一起帮忙促销，销售一件就会有一定的提成，这样大家的热情会比较高。采用满额就减的方式，将换季的服装专门摆放在一起，当顾客消费满一定的额度之后，可以低价将这些衣服销售给顾客。这样能很快的处理，在销售的时候还要加到对换季衣服的宣传，这也是能很好的吸引顾客的吸引力。以上就是为大家分享的三种关于换季期间库存的处理方法，我们可以利用旺季做活动将一些库存都进行处理掉。这样在下半年也不会有过多的库存积压，也能使阿迪达斯耐克折扣店在10月假期期间能有一个更好的业绩，为下半年的发展做好基础。

【公司宗旨】超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。【加盟开店指导】店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。【加盟主要流程】1、投资咨询：向公司咨询

加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。