

马来西亚电商小包代收货款物流公司

产品名称	马来西亚电商小包代收货款物流公司
公司名称	东莞市升鸿国际物流有限公司
价格	10.00/kg
规格参数	
公司地址	深圳市宝安区鞍胜路35号
联系电话	18934134227

产品详情

升鸿国际物流有限公司成立于2005年8月,是一家具有资质雄厚、专业实力的综合性物流企业,具备国际航空货运、国际海陆货运、空海进出口等多项物流资格。其在台湾,香港,越南,印尼,泰国,菲律宾,马来西亚,新加坡,美国邮政小包等韩主要城市都设有分部和营业网点,不仅致力于为全球客户提供专业化的仓储、配送、运输、货代等服务,还能为客户提供量身订造的供应链一体化物流策划方案以及个性化的物流信息化解决方案。我们在海外拥有的多个服务供应网络,可实现货物门到门一体化服务。我们在中国大陆拥有自己的城市网络,用优质的服务和完善的信息网络作支撑,构建了立足沿海、辐射全国、连接全球的物流供应链,满足客户的物流需求。本公司自成立至今,为深圳本地及国内其他区域客户提供多元化的物流及延伸服务,逐渐发展了一支拥有阵容庞大的后勤支援队伍,提供超凡的环球物流服务。旨在国际空运、海运、汽运、仓储、速递等方面的客户提供更高质素服务。

升鸿国际物流将本着“诚信,时效,安全”的经营宗旨,进一步完善国内及国际物流服务网络,积极推进互联网资讯系统的建设,建立以人为本的企业文化,为我们的客户提供更为完善的服务,在实现客户利益基础上实现公司的价值。选择未来运,就是选择了方便、快捷、高效和实惠。

升鸿国际到马来西亚跨境电商COD

- 1、系统数据支持,网上下单,ERP&API对接,全程轨迹跟踪
- 2、派送范围广,时效稳定,涵盖西马,东马全境 西马4-5天 东马7-10天
- 3、签收率稳定,65%以上签收率,部分产品超75%
- 4、本地增值服务,退换货退款便捷,二次派送订单响应迅速,外观监测,产品测试,更换包装,人性化本地增值服务
- 5、回款安全便捷,CNY USD HKD 多币种结算,每周对账结算,资金回笼快捷安全。

跨境分销翻拍,有些工厂撸起袖子自己当导演,亲自搭建分销平台,这一次待遇会好一点吗?经过多次

采访与了解，小跨表示，分销工厂，到了2018、2019年，确实是开始翻身了。

一、有了产品主动权

过去的采销模式，要么是贸易商给工厂下单说做什么就做什么，要么是工厂跟风生产。但如今工厂自己搭建分销平台，分销商的订单信息也会反馈给工厂，因此工厂能快速获取目标消费者偏好信息、热销产品品类以及其市场走势等，从而开发出更有竞争力的产品。

依据自建分销平台的大数据，可以自主改进产品设计，不断进行产品的更新迭代，而不是被贸易商推着改善产品，久而久之，产品质量越来越好。

二、经营了品牌

在传统贸易中，工厂只负责生产贴牌，就算产品再好，也是别人的品牌。而分销却不一样，自己备货，品牌是自己的，不用搭建销售团队，就可以借助中小卖家的翅膀，让自己的牌子出现在美国、欧洲、中东、非洲、amazon、ebay等不同国家和平台。

比如：主营IP camera以及大件乐器产品的深圳宜视安科技，在实现梦想的路上一直打磨自己的产品，经营自己的品牌，在IP camera这一品类上开发了60种产品，每一种都以精品品质来要求，如今拥有庞大的用户群体，分销发展到多个国家，其旗下的分销商已经达到2000多家，就连环球易购、腾拓、棒谷这类电商大鳄都是它的客户。

三、分销壮大了

在对分销商的管理上，工厂卖家相对普通贸易商会更成体系。而在让各位玩分销的工厂卖家头疼的价格管控问题上，深圳宜视安科技的黄总有自己的一套逻辑。譬如，在日本站、德国站等不同站点只会指定一家或几家分销商，避免恶性价格战。而最霸气的举措则是统一出货价，款到才发货，就连对环球易购、腾拓、棒谷也一视同仁。

无独有偶，广州夜眼科技在分销这块规定了全球统一零售价，如有违规者，两次警告，三次出局，直接断货。

四、电商收购工厂

同样，在传统分销模式中，很多卖家也意识到要跳出来自己做平台，要有工厂，要不断深挖供应链才能掌握主动权。这让更多工厂受到了关注，有了好的身价。就如夜眼科技，前几年开始收购工厂，转型做分销，虽然随着身份的转变，不仅在管理工厂上存在挑战，甚至连产品思维也要重塑，但是这种转变无疑是明智的。其通过工厂来降低产品的开发成本，在人数没有大增的基础上，从月销百万美金突破到了月销两百万美金。