

企业扶持 专注耐克阿迪达斯实体折扣店加盟 产品陈列

| | |
|------|----------------------------------------------|
| 产品名称 | 企业扶持 专注耐克阿迪达斯实体折扣店加盟 产品陈列 |
| 公司名称 | 三河奥莱体育用品有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址） |
| 联系电话 | 15901431311 |

产品详情

想要开好一家服装店，店内的服装陈列是很有讲究的。那么耐克阿迪达斯加盟的实体折扣店如何陈列呢？

- 1，店面的整洁。 杂乱的店面给人的印象就会很差，顾客可能看一眼就会直接放弃走进店面的想法，保持店面场地的干净整洁和柔和明亮的灯光是一家店面基本的要求。
- 2，店面内的规划要合理。 货架及店内的摆设要尽量的符合人体工学，产品的规划区分要与店面的整体风格相适合，服装陈列的色彩节奏要协调，整体的风格要统一。耐克阿迪达斯实体折扣在装修初期就会进行统一的形象设计，后期的产品摆放也会有专门的统筹规划。其次是点线面的几何应用了，服装陈列也是一种视觉艺术，将服装、工具和墙面这三样合理科学的进行摆放对人的视觉舒适度是很重要的。
- 3，店面陈列的特色。 作为运动休闲时尚，服装的陈列一定要有时尚感，要让消费者可以从店面的服装陈列中直观的感受这些产品信息，包括主打商品，主推颜色等。同时，服装的陈列要有自己的风格，形成店面自身的文化感觉，不论是店面的设计、服装的摆放还是店内的摆设等都需要有自己独特的风格和个性。要将店面陈列融入整体的店面风格中。
- 4，色彩的分类。 色彩的搭配不是越丰富越好或者非要同色服装进行归类，可以适当的运用一些补色、对称等技巧让颜色进行呼应。有时候太过复杂或者太过单一都会使得消费者视觉疲惫，因此我们可以多学学有经营的经验者，这样可以更好地吸引消费者的眼球。 总的来说对于任何做实体店的，无论是吃穿住行，想要越来越好，除了要客源，还要懂得如何提高消费者兴趣，提高转化率。

【公司宗旨】超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。
【加盟优势】1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。【加盟开店指导】店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修

：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。【加盟主要流程】1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签定及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。