

二级分销系统

产品名称	二级分销系统
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

产品详情

二级分销系统、咨询找【陈生】、二级分销系统开发、二级分销系统模式。

With the increasing maturity of the current Internet marketing promotion model, more and more companies are beginning to focus on the development of actual online promotion. For most companies, if they want to obtain professional and effective marketing and promotion plans and implementation, they still choose Zhengzhou Network Promotion Company to cooperate. For Newman Networks, it can provide customers with suitable network marketing plans and channels. In the current mobile Internet era, the advantages of the whole network marketing and promotion are becoming increasingly obvious.

一、微商二级分销系统模式介绍：

我们都知道三级分销，也叫分销商ABC模式，A发展B，B发展C，C相当于A的二级分销商。那么微商二级分销模式就是在原本的三级模式上少了一层利益等级。微商二级分销系统就是按照二级分销的利润分成模式来开发的。这样一种官方许可的发展模式也有着自己独特的佣金分配规则。

二、微商二级分销系统有什么优势

1、微商二级分销系统提升用户体验

简单的来说就是增加卖这个产品的分销商，也就是增加微商的商业合作伙伴。微商分销系统就是这样的一个系统，他通过卖产品、与客户进行互动、沟通、游说等方式拉近与客户间的合作关系，从而将客户发展成为一个商业合作伙伴，从事微商行业。

2、增加用户粘度的系统

微商二级分销系统会提供很多便民功能以及一系列便民工具，通过这些可以深入地切入到用户的生活中，从而在增加用户量的同时也大大地提升了用户粘度。因为微商二级分销系统不仅仅只是对微商的产品进行销售，在这个系统之中，会有一系列生动的图片、场景等的展示，不仅如此，还有相当多的针对用户而设计的各种促销活动，在这个过程中达到与用户的互动，增加用户粘度。

三、二级分销系统产品价值

(1)品牌：

有效管理多层级分销商及其产品流向，通过供应链管理掌握产品流向，通过利用互联网技术打通供应链线上、线下连接，提供数据支撑，提升运营能力

二级分销系统通过社群裂变推广，为品牌建立良好的口碑，确保消费者购买到正品，稳定市场价格，为防伪防窜提供可信赖的依据

(2)分销商：

二级分销系统后台的返利和分销制度帮助分销商获取更大利益，激发分销商的积极性，让分销商主动向品牌靠拢

通过系统化的管理，方便查看下级分销商或门店的出货及库存情况

二级分销系统通过一种全新的商业模式，并借助内置数十种营销工具，来不断的提升商城销量，通过借助分销体系给关键的用户角色创造价值、调动市场的力量来推动商业模式的变革。

In the entire network promotion process, information transmission is two-way. Enterprises transmit information to users through the network, and users can also obtain information through the network. The two-way transmission of the network makes it easier to improve brand awareness and industry status. Through it can provide favorable conditions for the establishment of a brand image for enterprises, accelerate the transmission of information, enhance communication with users, and create a good environment for discussion.