

# 红包墙满足新的需求

产品名称	红包墙满足新的需求
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

进而发现并满足新的需求的过程。那么传统的红0包墙有哪些呢？1、电子商务模式：传统行业加互联网、传统制造业加互联网向电子商务转型已经是一种大的趋势，它不是简单把产品放到网上去卖，而是整个系统性的流程再造。目前有一定网络知识和英语水平的年轻人醉容易入手的电子商务创业模式，其实就是在亚马逊上把中国的产品卖到全球，未来再把全球的产品卖到中国。笔者身边的年轻人一0天可以做到几千刀，有时一0天的利润就过万，这是当下大家应该去把握和研究的机会，这就像当年在淘宝上开店一样是个机遇。再过三五年，可能就是鸡肋了。2、店铺模式：从人类社会出现集市，有了固定的人群居住地开始就有了店铺模式，但是这种古老的红0包墙，主要以服务业为主的商业模式的变化，比制造业和零售业更为复杂。这种模式更需要人性化的服务和各种促销手段来完成产品和服务的销售。店铺模式的核心就是在有潜在消费群体的地方开设店铺。

3、搭售模式：又被称为“饵与钩”模式、“剃刀与刀片”模式，这种模式出现在20世纪早期，其定价策略是基本的产品往往定价很低，甚至亏损，但是与之相关联的消耗品或者服务的价格却十分昂贵。比如吉利公司不是在卖剃须刀，他卖的是刀片，利润点就在刀片上。再比如手机免费（饵）和只收通话费（钩），打印机（饵）和墨盒（钩）等等。4、免费模式：在互联网时代，免费模式已经成了一种非常成功的红0包墙，醉典型的就是360杀毒软件一面世就直接终身免费，抢了金山毒霸、瑞星、卡巴斯基等传统杀毒软件开发商的饭碗。免费模式的成功就在于它是二段收费，赚钱并不是凭借免费的软件，而是通过某个功能集聚大量的有粘性的人群。在互联网时代流量就是价值它可以创造新的需求，比如说广告和产品的推荐，就成了它的盈利手段。在互联网时代还出现了新的变种，比如建立免费的阅读创作平台，一部精彩的小说前三章免费