

娃哈哈妙眠新零售商城开发

产品名称	娃哈哈妙眠新零售商城开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

微商早由广东兴起，随后迅速在沿海地区蔓延。中国互联网协会近期发布的相关报告指出，2015年全国微商从业规模为1257万人，预计2016年将达到1535万人，增长率为22.1%；微商市场交易规模和从业人员保持快速扩张态势。从用户来看，年轻化、中低收入、女性为微商主要用户群。调研数据显示，不同性别来看，71.7%的女性用户近1年购买过微商产品，66.1%的男性用户近1年有过购买行为。女性用户渗透更高。而从不同年龄来看，微商用户更加年轻化。区别于“一对多”式的传统电商，微商主攻“熟人经济”，依靠粉丝驱动、口碑推荐等，让购买沟通更直接，也更易于培养客户的忠诚度，在用户粘性方面具有天然的优势。另一方面，社交平台微信、微博、钉钉、支付宝等又为此提供了各种基础交流工具和服务接口，便于分享和宣传；也以此优化用户管理，并通过数据的深度识别和挖掘，培养用户持续购物行为。

娃哈哈妙眠酸奶模式介绍：

200ml/瓶

10瓶/提 ~ 198元

30瓶/箱 ~ 594元

1184975988.jpg

1.会员：免费自循环送送送方案——

价值594元的30瓶一箱睡眠酸奶，免费送！

只需：交400元的拼团保证金

拼团送4人，团长退回400元保证金

再拼团送4人，再送价值594元的30瓶一箱睡眠酸奶！

门店：免费送500箱，年赚10万元方案——

传统门店代理：需要进货13万元

新零售门店代理：只需1万元任务量保证金（参股只需每股2000元）

完成500箱（股东只需100箱）拼团赠送任务，保证金退！

新零售门店收益：

门店进价260元/箱

旗下会员差价：140元/箱

推荐门店奖励5000元（推荐股东奖励1000元），旗下会员每箱10元

总代：免费送5000箱，年赚100万元方案——

传统总代：需要进货110万元

新零售总代：只需10万元任务量保证金（参股只需每股1万元），即可获得总代经销权，完成5000箱（股东只需500箱）拼团赠送任务，保证金退！

新零售总代收益：

总代进价220元/箱

旗下会员差价：180元/箱

招募门店全收10000元

旗下门店差价：30元

8.推荐总代奖励5万元，旗下会员奖励10元/箱

区域公司：免费送50000箱，年赚1000万元方案——

传统区域经销公司：需要进货至少950万元

新零售区域公司：

A类-5万箱（股东只需5000箱），任务保证金40万（参股只需每股5万元）。

B类-4万箱（股东只需4000箱），任务保证金30万（参股只需每股4万元）。

C类-3万箱（股东只需3000箱），任务保证金20万（参股只需每股3万元）。

即可获得区域经销权，完成目标任务量，可以退！

新零售区域收益：

区域进价190元

旗下会员差价210元

招募门店全收10000元，门店差价：70元。

招募总代全收10万，总代差价：30元

区域发货总量4元/箱

区域内物流包干8/箱

推荐区域的奖励25%，旗下1元一箱

很多时候，微商这个名字多少带着些许负面色彩。这样的评价来自假货横行的商品。微商产业要想实现良性发展，首先要解决的就是货源问题。阿里巴巴在这方面的尝试值得一提。在今天的阿里巴巴1688品牌日上，相关高层透露，微商将成为网站重点服务的对象之一。作为这一服务的载体，1688微供市场业务早在数月前就悄然上线，包括微供市场频道、供应商管理后台和微商进货神器采源宝APP。微商可以通过采源宝实现一键分享、一件代发，享受首单包赔、15天包退货等由平台担保的保障式交易，实现零成本零风险开店。背靠拥有百万源头工厂和近亿商品库的1688，微供能够从源头把控精选更多优质货源。