

河南拼多多无货源培训专业的公司

产品名称	河南拼多多无货源培训专业的公司
公司名称	新乡市云烁网络技术有限公司
价格	99.00/个
规格参数	
公司地址	河南省新乡市红旗区洪门镇平原路与新二街交叉口西北角大景城20号楼2单元1202室(107以西)
联系电话	13023686605

产品详情

拼多多无货源店群如何能长久做下去？

想做好无货源店群，一定要尊重和遵守拼多多平台的每个规章制度，在理解的基础上用积极的营销方式和策略，提升自己的运营水平，要相信拼多多平台只要还在运营，只要拼多多继续让广大商家盈利，那么拼多多无货源模式就能一直持续运营下去，所以不要再问拼多多无货源店群能做多久，关键看你有没有抓住这个机会！

拼多多无货源店群为何不需要做推广？

这个无货源比传统店铺有优势，传统的拼多多店一键上传商品之后，其实心里是没有底的，不知好卖不好，因此刚开始都是花钱去做推广，比如开直通车什么的，花费很多的！无货源店铺就不一样了，前期我们都会精细化的选品，上传的商品都是从质量到销量再到无线端显示等等多个方面去对比。我们精挑细选的产品，已经是经过市场验证的产品了。因为省略了做推广的资金！

店铺采集软件是必要的吗？

拼多多无货源开店，软件和运营技术该怎么选择？

运营无货源店群，关注以下几种细节：

（1）关于标价

无货源店群一般是两种模式，一个是减价或者平价模式，一个是加价模式。

、减价或者平价模式：在上家原来的标价上面稍微降低标价或者平价销售。好处是流量会增加，坏处是收益极低。

、加价模式：在上家原来的标价上面，适当的增加标价销售。好处是流程简单，利润可观。坏处是操作不当，就会导致店内访客和流量下降，从而影响单量和层级。

根据情况不同选择不同的操作方法，维护好层级和流量的稳定，选择合适的产品设置适当的标价上货，根据流量变化适当调整。

（2）关于违规

出现违规是正常的，那些有货源的店铺也会出现违规，可是切记不要有重大违规，更不能有售假的违规，售假一次之后店铺就直接降权了。正常违规没有我们想的那么可怕，多关注下面几点：

鞋子、服装类的建议谨慎上货，因为款式、尺码等等一些东西容易产生退货或者投诉之类的。

化妆品尤其是韩妆和泰妆，售假和投诉都是相对比较多的。

3C产品不要上传，需要有专业的认证，假如没有就会出现违规扣分的情况。

产品详情页和主图里面有专门模特拍照的，建议别上传，这些产品的图片多数都有图盾。

尽量在前期不要上传天猫的产品，等技术成熟之后在有选择性的上传，一定要处理过。

（3）关于主营类目

店铺要求有主营类目，并且占比在百分之60以上，类目选准了后期流量才会来的更好，那么转化率才会高。其实也可以这么理解，拼多多自身就是一个大型的市场，因此不要在去开杂货店铺，拼多多自身需要的是专门柜台或者小柜台。

店铺的主营类目确定之后，要对主营的产品逐渐优化，用单品的权重去做引流。把单品做好之后，每个产品都是精品，之后基本能做到几乎不违规。店铺运营到后期店铺的宝贝可能只在十几年或者百十

件左右，可是每个产品都有流量，都是能为咱们带来订单的产品，所以店铺的宝贝在精不在多。

拼多多无货源店群是不需要为货源担心发愁，并不是真的没有货源，整个同行平台都是货源。因为咱们店铺的产品都是从各大同行平台上采集的，所以说我们的整个同行平台都是我们的货源，我们无货源店铺的主人说白了，就是一个分销商也能理解为中介，从中赚取差额的。