

# 浙江拼多多代运营 给新商家的一些心得

产品名称	浙江拼多多代运营 给新商家的一些心得
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	服务模式:三对一 服务内容:全托管服务 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

有的人会觉得理论都是花里胡哨，有的人会以为会卖的人就得一直忙，写文章只是分享点小经验给更多人学习到，但有的人会觉得没用会乱评论乱带节奏，不想学习的也是可以无视的！

1、刚开店的时候也就是新的开始，不要老想着一蹴而就，前期积累好基础评价和销量，然后厚积薄发，就有机会做到良性循环【贫民玩法】

良心循环模式：商品基础销量、评价也够了，就容易上活动，上活动就有销量有权重，前面这点做到了，后面也就接着一样的循环模式，销量就又可以报活动，报完活动就又有销量.....

2、要想做好良性循环，就需要做很多工作有：如何选款、如何推广、如何适应活动变化以及熟悉活动、活动的需求、货值和平台规则等等

3、活动资源位一直都在那里，没有什么大变化，主要就是要看自己店铺经营状态是个什么样子的

4、从某活动晋升到首页，从9.9特卖晋升到首页等，任何一个活动资源位只要产品卖的比较好，或者产值比较好的，首页的大门自然为你敞开，都容易达到反选的门槛；

5、为了上活动资源位，请不要用刷单手段来积累销量，此销量报活动时是不计算的，还有刷单划不来，好不容易经营起来的店铺，别让刷单给你搞砸了，那么就得不偿失了，有的人会说，不刷单那怎么玩

，砸钱推广吗？有矿可以这样死推，没矿那就悠着点配合推广，没有任何一个人是不投资做的，该花得花，不该花不要乱花！

6、再一个就是不要老想着对接运营什么之类的，平台后面估计走产品路线，后台自主报名的这条路，活动的掌控权和主动权都在自己店铺的手中，不要以为对接了运营就可以为所欲为了，不可能，主要还是要看你自己的运营能力是怎样，对接运营做活动的，你达不到门槛也许可能会给取消对接；

那么以下几点就非常重要了：

【1】店铺的DSR评分，不要说为什么自己店铺分数那么低，活动要求那么高，活动位考虑的是大盘的数据，这对所有商家都是公平的

【2】活动对于商品的描述评分也是有要求的，刷单的数据就不要当真了，利用虚假手段达到的报名活动，很多人会说，我基础销量有了，评价也有了，怎么上了活动没啥用，不如没报的好，平台不傻，平台的监控系统不是虚的，你刷没刷平台都知道，所以能不玩虚假手段就不玩！

【3】尽力做好店铺的售前售后，商品性价比，物流跟进这块工作

【4】客服回复率这块也很重要，目前电脑APP已经做了很大程度的更新，比之前方便许多，多个店铺同时回复，忘记多个网页的时代

【5】有问题时与客户多协商，避免出现纠纷，能忍就让忍

7、另外，目前平台开团人数多，流失率有点高的时候，也要想办法提升成团率。如果上了活动，开团人数多，但自然排名不是很好的时候建议开车推一推，促进成交，提高排名。

8、再一个就是发货这方面，估计每个商家都会重视起来，跟进物流信息，避免处罚；