

佛山闪天下童装批发挑款货源 一件代发

产品名称	佛山闪天下童装批发挑款货源 一件代发
公司名称	广州市优选优品电子科技有限公司
价格	15.90/件
规格参数	品牌:闪天下 码段:90-160 产地:广州
公司地址	白云区白云湖街石岑路16号G栋三楼303 (自主申报)
联系电话	13143759973

产品详情

闪天下品牌秉承着以舒柔的面料、多样的款式、合身的版型设计，专注为孩子打造高性价比的儿童服饰产品。在品牌精髓中贯彻了其热爱和美的追求，更承载着培育儿童服饰美学教育的社会责任及使命，闪天下品牌致力成为中国儿童生活美学倡导者。

其实童装生意是一个完整的工程，销售不好，和很多的因素有关。所以，服装销售的整体工程里的每一个环节都必须重视，并去努力地做好。而进货，是服装销售的第yi个环节。那么，该如何进货呢？

一、进货不能只看低价格

童装店主们在进货时，不要只关心服装价格的高低。更应该注意的是自己服装店的定位为准，否则的话就算价格再低，卖不出去都是没有用的，所以进货时选适合自己的才是重要的。

二、要看清自己的实际情况，然后确定进货

如果你所开的童装店是一个新开的广场，目前还不是很旺，这种情况考虑到更多的是要留住回头客户。同时考虑到的是同其它店家所经营的服装的款式不同，经营一些外贸服装，或是找一些库存尾货来做，因为尾货库存服装有其不能再生的特殊性，撞板的可能性很小，这样可以很好的留住一些顾客，培养成老顾客。

三、如何确定进货的数量？

新的商场，新的店铺，人流量都是未知的，所以进货还应该保守一些，尽量做到“款多量少，少量多次”进货原则。但新店开张，一定的备货量还是要有的。

租金也是一个很关键的因素。假设月租金都要到1万元，那么备货才几千元，有点不太现实;如果月租金

才一两千，两三万元，备货量就显得大了。虽然是买的铺，但也要算租金成本的。

广州市优选优品童装批发网与国内五百家品牌童装厂家建立长期合作关系，专业经营各品牌童装厂家尾单、悔单、计划库存和外贸精品童装，极大的缓解了众多童装厂家的库存压力，使各厂家的库存和资金压力得到及时缓解，商品销售价格从十几元到几十元不等，基本控制在原品牌商品价格的 0.5折 - 2折，把利润的zui大化让利给终端店铺，同时让广大的消费者有机会以实惠的价格买到高品质的童装。

目标客户群：0-15岁儿童

产品风格：健康、时尚、舒适、童趣