

制定开店计划 市场潜力大 一站式扶持 奥莱体育阿迪耐克折扣店加盟

产品名称	制定开店计划 市场潜力大 一站式扶持 奥莱体育阿迪耐克折扣店加盟
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

没有计划去启动一个项目，等于盲目投资，成功的概率很低，甚至可能会造成巨大的亏损。耐克，阿迪达斯折扣店项目虽然并不复杂，但对投资者提出一些基本要求，例如，开店所需资金，选址，定价，营销，管理等策略。现在实体零售业相比前些年更加难做了，能活下去的实体店依靠的就是综合实力。

所以，任何一个环节出现问题或者存在明显的劣势，都会影响实体店未来的生存能力。因此，投资者在确定耐克阿迪折扣店项目可以做，并正式启动项目时，需要制定一个完整的开店计划，越详细越好，对自己当前所处的优势与劣势分析清楚，包括家庭与事业关系，以及未来在经营过程中，可能会遇到的困境的解决方案，以及重要的——持续的现金流。

1. 资金预算

众所周知，启动任何项目，资金就是“推动燃料”。没有资金则无法推动项目向前发展。耐克阿迪达斯折扣店项目即使开在三四五线城市，前期至少也得准备十几万元才能开起来，但这并不包括流动资金，其它成本支付形式也只是按月或季度进行付款，这意味着投资者无时无刻不在项目上消耗着自有资金，而这对于那些入不敷出的企业是致命威胁。所以，投资者在进行折扣店经营时，必须重点关注自己的“现金流”。

2. 货源供应

货源供应是实体零售业的重中之重，没有稳定的货源供应，就无法为消费者提供稳定的商品供应服务，盈利就无从谈起。所以，无论你做的是什么品牌折扣店，请与供应商保持良好的合作关系。对于耐克阿迪达斯这样的国际知名品牌来说，货源还是相对稀缺的，有些不正规的分销平台或公司可能会出售假货给你。所以，在找货源问题上，一定要擦亮眼睛，实地考察，鉴别货品真假，查看公司资质，避免自己的利益受损。

3. 实体门店

涉及选址，装修设计等问题时，很多人认为这些执行层面的问题很简单，其实不然。我们认为，这里面依然有很多工作要做。其中，门店所处的位置的营商环境必须有足够的了解，而这也不是一时能做完的工作，如果你将来的业务全部基于线下顾客，选址就更为重要。选址是需要一定技巧的，在很多新手眼里，单纯地认为在人群流量越高的地方开店越容易赚钱，这种认知是有偏差的，人群消费属性与自己的门店定位匹配才是好的开店位置，这是先决定条件，其次才是考虑人群流量和门店周边环境问题。某街道当中的一家蔬菜水果店人群流量比较大，生意比较火，那么你能将耐克阿迪达斯折扣店开在蔬菜店旁边么？估计不会有人下班买完蔬菜后再拎一双耐克运动鞋回家。

4

4. 人员管理

如果你抱着万事都亲力亲为的态度创业，那你失败的可能性很大。一个人的精力是有限的，作为投资者，你必须把专业的事情交给专业的人来做，而你只专注战略与战术层面的事情。市场是没有感情的，它不会偏向任何人，在残酷的同质化竞争当中，任何企业必须有一个掌舵人来把握未来发展方向。更多执行层面的工作交给员工来做，而这就会涉及到管理，即使一个人开店也需要管理，但这对于耐克阿迪折扣店来说，显然不现实。企业的运行效率与管理者直接相关，任何事情都是由人来完成，管理不好就不可能出成绩，而创业的实体投资者大多缺乏管理经验，这让企业慢慢走向困境，导致倒闭出局。因此，管理这个经常被忽略的因素如同现金流一样重要，希望创业者知晓。

【公司宗旨】 超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。
【加盟优势】 1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。**【加盟开店指导】** 店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。**【加盟主要流程】** 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。