

# 奥莱体育耐克阿迪折扣店加盟 全程扶持开店应了解的数据

产品名称	奥莱体育耐克阿迪折扣店加盟 全程扶持开店应了解的数据
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

## 产品详情

开个耐克阿迪达斯折扣店没有想象中那么复杂，但作为新手，特别是刚做实体零售投资的加盟者来说，有些知识掌握是至关重要的，它们可以帮助加盟者正确地判断市场，从而做出正确的决定，避免跳入一些不必要坑。

### 1. 客户来源数据

95%以上的客户来自三四五六线城市，而其中50%以上的客户来自县级市。一二线城市占比仅为5%。这一数据说明，如今在一二线城市开店已经没有了优势，特别是对于小资本创业者来说，生存概率基本为零，所以为了避免与大玩家直接竞争，小资本创业者会选择在小城市开店，因为那里还没有被大品牌所占领，还有很大的发展空间。

### 2. 客户开店数据

客户的货品采购成本都在15万到30万之间，15万的货品采购为80-100平米的门店，而30万的货品采购为200平米以上的门店。这一数据说明小资本创业者所倾向的资本投入在多少，也说明耐克阿迪达斯折扣店适合开多大面积的门店。

### 3. 客户商品售价数据

很多的客户会把商品销售价格定为在4-7.5折，因为加盟者有自己对商品的销售价格制定权，所以定价权也使得他们在销售策略上有了更多的灵活性，而且几乎所有的客户不存在零利润出售商品的情况，无论如何都要保持自己的利润率，这样的做，也是出于保护品牌形象。

### 4. 客户货品采购数据

耐克、阿迪达斯的主流货品的供应价格都是在2-4折，这在行业内已经是很低的折扣了，即使在较大规模

的品牌分销商那里拿货也是这样的折扣，不过有些品牌分销商还是有议价空间，这个通常与采购总额度有关，肯定是拿货越多越便宜。

## 5. 客户选品数据

平均数据显示，90%以上的客户更加倾向耐克品牌，所以耐克品牌货品选择的多一些，而且在这样的配货比例当中，70%以上是鞋子类，30%是衣服和配饰类。这一数据说明，对于耐克阿迪达斯折扣店来说，还是以经营鞋子品类为主，而且鞋子的客单价高，利润也高，是门店收入的主要贡献品类。

**【公司宗旨】**超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

**【加盟优势】**1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。**【加盟开店指导】**店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。**【加盟主要流程】**1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。