

欧恰恰品牌童装秋冬装 童装一手货源代理 优选优品童装批发商城

产品名称	欧恰恰品牌童装秋冬装 童装一手货源代理 优选优品童装批发商城
公司名称	广州市优选优品电子科技有限公司
价格	9.90/件
规格参数	品牌:欧恰恰 码段:90-140 风格:时尚、休闲
公司地址	白云区白云湖街石岑路16号G栋三楼303 (自主申报)
联系电话	13143759973

产品详情

欧恰恰品牌童装秋冬装 童装一手货源代理 优选优品童装批发商城

销售童装时注意事项：

1、推荐服装要有信心

一般来说，导购要做的就是接待和推荐所要销售的服装，在接待顾客的时候要注意合理用语，在推荐服装的时候要有信心，只要你自身做到信心十足，才能让消费者觉得这件衣服是值得买的，对于童装导购来说，在推荐的时候可以涉及到是否适合孩子这方面。

2、配合手势和面部表情

除了语言之外，手势和面部表情也是表达情感的一种方式，作为导购，在接待顾客的时候要做到面带微笑，至少要让顾客觉得你是亲切的，值得信赖的。在推荐某一款服装的时候，可以配合一些基本的手势进行解说，让顾客明白你在用心讲解，更加能够促进成交率。

3、准确解说服装特征

在做导购的时候，要将每种服装各自的特征都牢记于心，或者可以给每套服装都寻找一个适合解说的特色，这样一来，在解说的时候能够让顾客觉得该服装是与众不同的，更加能够吸引他们的注意，在引起顾客的兴趣之后，再添加一些详细的比如设计、功能、品质等方面的讲解，你会发现顾客也是比较容易被说服的呢。

4、销售方式因人而异

就像人与人之间的相处，销售童装的时候也要有针对性。对于每款服装的具体讲解方式，要因人而异，真正使每一种顾客的心理都由“比较”过渡到“信念”，最好能在极短的时间内让顾客具有购买的信念。

5、微笑相迎

导购与顾客的关系，说实在的就是人与人之间的关系，都说以诚相待就能收获更多，所以导购在销售服装的时候要注意表现得亲切一些，以微笑相迎，这样一来更容易吸引消费者进店。

优选优品拥有20年品牌厂家资源的沉淀，通过多年的品牌资源整合，与各大品牌厂家深度合作，建立了厂家直供，一手采购，联合生产等模式，优化了产品供应链，产品风格涵盖日韩、校园运动、登山户外、休闲棉麻、礼服套装、童鞋童品、床上用品等，为全国地摊客、童装实体店、特卖场、淘宝、直播、奥特莱斯大型商超客户、社交电商平台、跨境电商等提供丰富的货品货源。

优选优品三楼品牌童装份货展厅，每个季度200多个国内品牌，一年1000多个品牌更新销售，有小中大童、青少年装等，品牌多、款式多、品质好、价格低~

优选优品六楼则是挑款展厅，拥有20000多个童装款式，展厅产品同步商城更新，微信扫码直接下单，方便快捷！