

# 电销机器人的销售沟通水平

产品名称	电销机器人的销售沟通水平
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

而电话机器人，目前已经达到一个真人式的专家级的销售沟通水平，电话机器人可以跟客户沟通，筛选意向，记录语音和文字记录，快速帮助电销企业筛选意向客户，一个普通人，每天基本上打100到150个电话，可能还带有情绪，而机器人每天能够拨打800到1500通电话，以醉快的速度找到意向客户，专业的回复，稳定的态度，大大提升签单率和业绩，大大节省了公司的人力成本，提高了效率和电话质量。传统的电销公司用手拨或者点拨，又或者是系统群呼，而他们没有人员烦恼的公司是用了机器人在帮他们打，，相当于他用机器运转一个月就可以顶的上一个业务员好几个月的电销量，效率远远高于普通人工的电销。而且，更为重要的是，业务人员能力参差不齐，而且流失严重，培训和管理成本都很高。而悦享听电销机器人的定价，远低于人力工资水平。为企业节省了大笔资金去发展。1.自动外0呼（导入号码，添加任务，批量外0呼）

2.纯真人沟通（模拟销售专家与客户真人语音沟通）3.自动筛选出有效客户（自动分级，自动筛选客户）4.通话语音文字同步记录，客户管理ABCD等级划分企业老板为什么要用悦享听电销机器人：1.提高效率，降低成本，每天可以至少拨打1000个电话，相当于3-5个人的工作量2.管理零负担，机器人不需要培训，不会离职，永无情绪，没有任何额外管理成本3.提高优秀员工的工作效率，机器人可以进行初次沟通筛选，精0准意向客户4.实现数据积累，统计分析，记录文字录音，客户等级都有归类【电话机器人】人工客0服属于企业客0服部门的对外的窗口，每天需要接听的电话数量是非常多的，从数据上来看，接听的电话很大一部分都是重复的基础的，因为大家的问题都是有共性的，其中每天每人几乎需要接听的电话数量在300多通，如果放在高峰期，那么接听电话数量会更多并且前期的接听电话工作也是需要经过大量的培训进行的，只有合适的客0服人员才可以上岗工作，而不是随意就可以就业，因为人工客0服代表这公司的对外形象。。所以在前期的投入中，需要多少时间，需要多少的人力物力