

创业热门项目，低成本获客是优势 加盟耐克阿迪达斯折扣店

产品名称	创业热门项目，低成本获客是优势 加盟耐克阿迪达斯折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

众所周知，获客成本将直接决定着零售行业的利润，这一点无论是线上电商还是线下实体零售店都是一样的，太高的获客成本将直接压缩经营者的利润，从而冲击企业的现金流，当营商环境稍微变化或者有不可控因素出现时，企业的经营就会陷入困境，甚至是直接倒闭。

因此，在选择实体加盟项目时，一定要考虑你的获客成本问题，只要你获取客源成本下降了，你就能把利润做上去，从而提高产品质量和服务水平，形成良性循环，这样生意也就越来越好做了。那么什么策略可以降低获客成本呢？

首先来说，选对项目很重要，现在加盟市场龙蛇混杂，真正赋能于投资者的好项目有多少呢？恐怕大多数加盟项目都是不赚钱的，品牌方自己倒是把钱给赚了，有些加盟品牌根本没有什么竞争力，市场上几乎没什么人知名，搞招商加盟不过是希望借助加盟者的力量来扩大自己的品牌影响力，到底是谁赋能谁啊，加盟了也是赔钱，千万不要理。加盟开店项目还是选择那些在品牌上有一定影响力和知名度的，至少不会让你开业以后无人问津，凭借品牌力量就能轻松获取顾客光顾，这才叫好项目。

耐克、阿迪达斯折扣店项目就是依托品牌而生存的实体零售模式，很多加盟者之所以看好这个项目就是基于品牌在消费者心中的影响力，甚至一些经济实力不错的中老年人也是耐克阿迪达斯品牌消费者。一些品牌忠实的粉丝在线上建立社区，大家在一起交流耐克阿迪达斯品牌商品的设计与技术工艺，潮流与文化，可见这两个品牌在消费者心中的分量。

正是品牌影响力才使得耐克阿迪达斯折扣店项目的获客成本上降低许多，从而使经营者的利润得到提高，同类品牌在同等销量的前提下，

肯定是耐克阿迪达斯品牌能够为经营者创造更多的利润。同时，线下实体零售店也可以通过品牌影响力建立线上社群营销，可用于营销的素材太多了，一个LOGO即可说明一切，有创意有想法的营销策略团队总是能在线上以低成本获客，同样可以实现利润总体保持增长。

另外一个可以降低获客成本的因素就是商铺选址，好位置自然有更多的顾客光顾，但租金也高，要想保持利润增长还得需要经营者谨慎和仔细的算一笔账，高租金、高流量客源，产品利润，经营成本等综合计算，如果还有可观的利润盈余那刚好说明选址是正确的，但这样的商铺并不好找，有时可能多多少少需要点运气。

【公司宗旨】超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。
【加盟优势】1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。【加盟开店指导】店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。【加盟主要流程】1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。

