

耐克阿迪达斯折扣店全国招商 县级市开折扣店加盟优势大

产品名称	耐克阿迪达斯折扣店全国招商 县级市开折扣店加盟优势大
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

耐克、阿迪达斯品牌公司对自己的品牌形象管理比较严格，而且专业化。可以说，只要开店就要有一定利润，如果没有足够的利润空间就不会允许开店。所以，品牌方对投资申请人的资质有着相当严格的审核，包括资金准备，几线城市，具体位置，以及装修设计等。而且有些情况下还不是光有钱能解决的问题。

例如在一个消费水平较低的县级城市申请开耐克阿迪品牌专卖店，这种资质被审核通过的概率就不大，毕竟耐克阿迪是知名运动人气品牌，商品客单价要比其他运动品牌高很多，如果某一城市的人口少，消费水平低，开店也是很难有所作为的，品牌方并不允许这样做。

所以，耐克、阿迪品牌只在有限的几个县级城市开店，大多数专卖店都集中在一二线城市，三四五六线城市也只是有限布局，而现在，县级城市以及乡镇基本已经不考虑了，不过这就给假货市场留足了发展空间，他们借助品牌名气建立一条非正规产业链，赚得也是盆满钵满。

但假货总是长久不了，这没什么值得提的地方。不过还有一种正规开店模式同样可以加入到耐克阿迪零售潮流中，那就是“耐克阿迪达斯折扣店”，其实这一模式在国内发展并不久，但却受到了消费者的欢迎，特别是喜欢追求大品牌的消费者，品牌折扣店模式不仅所出售是与专卖店同样质量的产品，而且在价格方面，能够为消费者节省很多，当然，品牌折扣店所出售的货品款式与专卖店相比，会滞后3-6个月，而且有些款式还会存在断码的情况，但即使是这样，基于品牌价值，还是有很多消费者喜欢到品牌折扣店购买耐克阿迪达斯商品，消费者甚至愿意为自己喜欢的商品等上几个月再以折扣价购买。

与品牌专卖店不同，折扣店模式更适合在三四五线城市发展，当然，县级城市会更好一些，因为县级城市没有专卖店与之竞争，而且开店成本低，再加上本身就是以折扣价吸引消费者，在消费水平不高的城市，这种模式则更容易被消费者接受。

越是繁华的城市，越是品牌方的必争之地，即使耐克阿迪达斯的牌名气再大，也会被一些其他运动品牌分流一些，而这些财大气粗的零售投资者占据着有利的地理位置，几乎没有给耐克阿迪达斯折扣店留下多少发展空间。

对于普通大众投资者，想要开店就要避开竞争，去三四五六线城市发展，如果在某一县城占据有利的门店位置就果断拿下，选址对于实体零售行业来说，真的太重要了，选址就是选流量，没有流量怎么做生意，这一点与电商是非常相似的，流量就是一切。

县级城市开店就是要避开竞争，通过有利的地理位置获得更多客源。另外一点，就是开店成本低，同样的资本投入，在县城开店可以拥有一个更大的店铺，以及更大的货品仓储，拥有足够备货量的实体零售店在销售业绩上会做得更快更稳，而且还可以参与线上销售，通过短视频，社群，直播等平台建立线上销售平台，通过自己的仓储中心向全国用户发货，这也是一种很重要的营销策略，也会带动线下门店的销售业绩。

总体来说，基于耐克阿迪达斯折扣店模式的特点，县级城市是比较好的选择，其次是三四五六线城市，当然，再好的生意也要看谁来运营，我们希望投资者能够谨慎评估该项目，知道自己的优势与劣势再决定是否要投资才是较为明智的。

【公司宗旨】 超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。
【加盟优势】 1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。**【加盟开店指导】** 店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。**【加盟主要流程】** 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。