

微信朋友圈广告代理应该如何落地商户？

产品名称	微信朋友圈广告代理应该如何落地商户？
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

现在头发微信朋友圈广告的客户越来越多了，如何精准的去推广这些广告主线上可以加群里找客户，商城里面的客户都是目标客户1、关注家居类产品的消费者集中在25-60岁人群，新婚夫妇对此种需求最为旺盛。流量竞争紧张的节庆期间，建议广告主采用多种广告位组合投放的形式，先进行小规模测试，再适当调整投放预算倾斜。

2、在投放前期，选择窄兴趣范围，例如一开始先勾选家居、房产、教育、互联网/电子产品等，再竞争力相近的地域进行打包投放，以获得更多的精准目标用户。获得了足够的转化数据之后放宽定向，并使用oCPA智能出价模式，力争触达更多目标客户，有效拉低平均获客成本。

3、素材和人群定向进行了多轮A/B test，根据效果不断优化。不同城市或地区，可采用多套素材同时投放，及时根据素材组合效果调整设计和布局，同时也许保持上新频率，降低广告效果波动的风险。

4、引客到店，是许多家居家装广告主头疼的问题，优化师应着重做好门店辐射范围内的广告地域定向，同时也要在广告种设计一些新颖的互动，例如输入住房面积，给客户报价和打包方案，号码抽奖给予折扣券或满减券。也可在到店人数上下功夫，例如携好友N个首次来门店，可享N折优惠。