



## 5、渠道+合伙人全方位服务于商家、消费者

商家为什么会使用24h团

永无佣金：无需向平台交佣金，一天1元钱享受24h团各项优质服务

进店平替团购籍社群，做到了社区流量的聚拢和店内人气的提升。实现扫尾、上新、实体商品吸引爆棚的连带销售率和复购率

24h团发起集采。实现从零售商转型升级为零售批发商

共享供应链：24h团共享平台品牌影响力和供应链系统，以及成熟的运营指导方案

消费者为什么会使用24h团

好产品：不在为广告和平台买单，只为近在咫尺的好产品买单

好服务：真正体验小区便捷购物的乐趣，感受近在咫尺的服务

物美价廉：第一时间了解小区周边商家物美价廉商品一键\*\*

邻里配搭，当你没时间去小区楼下拿商品，24h团会匹配邻里刚好也要去拿商品的邻居可以帮你顺带上来

合伙人模式已是大势所趋！

未来不再有公司，只有平台；

未来没有老板，只有创业\*\*；

未来不会再有员工，只有合伙人。

加入24h团，成就你的创富梦想！

成为24h团的消费者，可以让生活更有品位；

成为24h团的合作商家，可以让生意更容易；

成为24h团的合伙人，可以让你有更大创富机会！

社区+电商即将变天，先入24h团胜！

抢占万亿级财富，推荐你成为24h团合伙人！

24h团区县合伙人做什么的？

简单来说就是24h团在当地城市区县资源整合的合作伙伴：

成为24h团合伙人后，总部将为其提供对应的产品、技术、培训及物料支持。

而针对24h团合伙人，总部也期望其具备以下条件：

对本地市场环境有充分的了解；

在当地具备一定的资源基础；

对互联网产业有高度的认同感。

24h团的出现，也为没有平台技术开发能力，但很看好“互联网+服务”产业的个人、企业提供了一次创富机会。

合伙人享受以下收益：1短期收益

每个区县按照20个小区，4万人计算，（会员费9.9元/人/年），整合共2000个商家（365元/家/年），?

1、所授权区县每人会员费的50%收益，4万人\*9.9元/人\*50%=19.8万

2、所授权区县商家会员费的50%收益，2000家\*365元/家\*50%=36.5万

3、共享批销收益：2000个实体商家按照10%比例可以共享批销，这样还有200家\*3650元/家\*50%=36.5万

4、合伙人自营产品的利润\*\*\*\*收益,4000人\*1元/天\*365天=146万

5、平台供应链数据分析报告和平台供应链利润差50%，这笔收入预估100万

根据估算，24h团合伙人年收益可达300万+

2.长期收益

- 1、IPO后，以不低于合伙人所经营区域上年度经营利润的8倍回购其代理权；
- 2、上市前，市场覆盖综合考核指标前20的合作伙伴，IPO获赠所交代理费等值的股票。

改写传统营销，布局全新王国，  
前沿创新理念，精彩思维碰撞，  
机会岂容错过？

公司所在地

24h团坐落于阿里巴巴滨江园区，是阿里巴巴在杭州建开放型产业社区，24h团所在的园区是由阿里巴巴智慧建筑事业部精心打造为智慧办公空间，面向阿里经济体，提供软硬件一体化的智慧办公服务。

24h团核心团队

公司荣誉

24h团已辐射地区

看到不等于抓住商机

如果你想整合地区的社区 + 商圈资源！

如果你想坐拥地区的合伙人收益！

如果你想借助“风口”来把握时代机遇！

如果你想加入24h团区县合伙人！

24h团“互联网+社区电商”投资峰会

暨全国区县合伙人招募集结号！

抓紧报名！