

金九银十 创业加盟选择耐克阿迪达斯折扣店 赶在节假日开店

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 金九银十 创业加盟选择耐克阿迪达斯折扣店 赶在节假日开店 |
| 公司名称 | 三河奥莱体育用品有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址） |
| 联系电话 | 15901431311 |

产品详情

每当节假日来临肯定伴随着短期的人口快速流动和消费的急剧增加，这期间是店铺开业、节假日活动的黄金时期。小编根据多年的耐克阿迪达斯折扣店加盟开店经验来给你捋一捋节假日开店的四个特点。

1，可以有效地打开市场。 一个新店要打开当地市场，势必要花费一定的时间和精力。节假日出行消费，大多数的消费者都是抱着吃喝玩乐的心态出门的，他们的目光自然而然就聚集在一些热闹有活动的店铺上。耐克阿迪折扣店加盟店可以趁着开业酬宾和节日活动吸引一大波人气，顾客对耐克折扣店的认知度自然就高了。同时节假日很多价格优惠也是更直接，更传统的一种促销方法，在国庆期间很多顾客到耐克加盟折扣店都是在购买换季服装，而在这个特殊的日子，耐克加盟折扣店可以采用很多促销的方式，可以很有效的促进消费者购买。 2，短时间的消费者增加。 客流量激增毫无意外会提升销量。在节假日，无论是学生还是上班族，无论是老人还是小孩，都是外出聚会逛街郊游的好时机。外出活动免不了吃穿住行个方面的消费。因此，节假日来临，一般商家都是绞尽脑汁做促销活动，以平时的十倍甚至二十倍的销售额为目标。想要在这个时间段提升自己实体业绩的经营者，千万别错过节假日的时机。 3，宣传效果显著。 消费者多少对于宣传的好处的不言而喻的，即使只是路过店面的匆匆一瞥，品牌活动和形象也会印在消费者潜意识当中，无形中提升了品牌的认知度，这对后续经营很有好处，这一批消费者可以很容易转换成真实有效的耐克折扣店消费人群。好的活动和宣传也可以产生好的口碑效应，以达到不花费一分钱就能广泛做宣传的目的。 4，减少开店费用。 节假日前，各类商家都会开始做节日促销。所以一些需要开店置办的物品花比较少的资金就能够完成，可以说是天时地利人和。 随着今年双十一和中秋的到来，在双节日开店前的数量也会增多起来，如果在节假日策划一场开业的活动，再配合着渠道有效的宣传，提升一波实体业绩也不是问题。

【公司宗旨】超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、

现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。【加盟开店指导】店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。【加盟主要流程】1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。