

老司机分享嘉兴进口涂料怎么进口到国内

产品名称	老司机分享嘉兴进口涂料怎么进口到国内
公司名称	上海卓鹰进出口有限公司
价格	.00/个
规格参数	进口服务:全程进口供应链 优势服务:进口报关代理
公司地址	上海外高桥自贸区奥纳路188号
联系电话	021-61060986 15000636740

产品详情

《老司机分享嘉兴进口涂料怎么进口到国内》

在近十年的经营中，上海卓鹰的进出口报关量综合排名一直位居上海口岸前列。卓鹰将努力打造成为具有通关特色的性跨国供应链，实现、增值、共赢的企业目标。我们拥有的经营团队，具有丰富资历的董事会成员均有清关报关工作经历，并熟悉海关法规、政策、业务程序，又具有丰富的通关。公司全体成员自从事该行业起就坚持一切以客户需求为导向，以一个崇高的使命感为，坚持从客户实际需求出发，制定切合货物情况的代理方案。卓鹰前后为各地大小企业代理清关了上千种货物。在一定程度上为祖国的贸易事业奉上一份力。

很多涂料都是危险品

。所以没进过的客户都比较担心会不会出现问题。而且还听说有要求备案，自己又没有备案过，网上的信息很多都是零零散散或者自相矛盾的，就有点茫然了。

其实涂料进口不是很难，只要跟着相关规定，按照流程一步步走，就不会出什么问题。那么进口油漆到底需要注意点什么呢？首先需要问国外要MSDS（16项目为佳，格式规范的）在MSDS上面我们可以大致看到这个油漆的部分成分和运输信息啊，危险信息。

然后落实好这个油漆的成分配比，海关申报也要提供的，这样我们才能归类油漆的海关编码，因为不是所有油漆需要备案的，目前只有3208章和3209章的涂料需要备案，这个有了信息，你们可以找我看看，我会给你们建议。卓鹰推荐服务：老司机分享嘉兴进口涂料怎么进口到国内。

成分信息是很重

要的，它不仅涉及到进口需要不需要备案，进口需要不需要3C的问题。

有些成分占比大了还需要两用物项进口证的，这点不了解相关法规的客户容易进坑，从来对进口造成很大的阻碍麻烦乃至需要退运。目前对于涉及危险品的涂料需要加贴危险品中文标签，包装需要符合危险

品包装要求。

进口涂料备案所需文件：

1. 进口涂料备案申请表
2. 进口涂料检测申请单
3. 营业执照
4. 外方符合性声明
5. 涂料技术信息表
6. 送样样品与原包装一致声明（如汽车涂料，玩具涂料等）
7. MSDS

需要注意的方面：

1. 备案申请人如实正确地填写好《进口涂料备案申请表》，同时需加盖进口单位公章和法人的个人签名。
2. 提交备案申请人的《企业法人营业执照》的复印件，并加盖公章。
3. 提交国外涂料生产厂商对其产品中有害含量符合相关要求的声明（以中文本为准）。此项声明件须提供正本原件。
4. 提交所进口涂料产品的基本成分、牌号、型号、产地、外观、标记及产品使用说明书等相关资料，如为外文资料，进口申请人应将资料翻译成中文，同时加盖公章。
5. 涂料使用时要配稀释剂、固化剂的，须在产品使用说明书中注明稀释剂、固化剂的品名及配比，同时提供稀释剂、固化剂样品。
6. 提供所要备案的涂料样品至少1公斤，原则上要原包装。20公斤以上的原包装涂料，由申请人提出，并能提供实物外包装照片的，可取1公斤以上的样品另装。包装上要加贴标签。对室内室外涂料、木器油漆、汽车油漆、玩具油漆必须提供原包装样品，实在无法提供的，须提供带原包装外观和标签的照片。
7. 不同型号的涂料，要分别备案。
8. 进口涂料备案书有效期为2年。
9. 对于国内没样品的涂料，可以先用备案回执先行清关，后补样品。
10. 检测周期为送样后1个半月左右出具备案书

进口危险品涂料中文标签基本信息：

1. 品名

- 2.成分
- 3.GHS标识
- 4.危险声明
- 5.预防措施
- 6.事故响应
- 7.安全储存
- 8.废弃处理
- 9.制造商
- 10.供应商
- 11.应急

部分涂料国标参考：

- 1) GB 24408-2009 建筑用外墙涂料中有害(于2010年6月1日实施)
- 2) GB 24409-2009 汽车涂料中有害 (于2010年6月1日实施)
- 3) GB 24410-2009 室内装饰装修材料 水性木器涂料中有害(于2010年6月1日实施)
- 4) GB 24613-2009 玩具用涂料中有害 (于2010年10月1日实施)

老司机分享嘉兴进口涂料怎么进口到国内——每日报关知识分享：货代提单和船东提单是一回事吗？——咱们在实际操作中，会碰上两种类型的提单：船东提单和货代提单。船东，就是自己有远洋货轮的货运公司。一条远洋货轮的造价不菲，拥有自己的远洋船队的公司自然是实力雄厚。从某种意义上看，这样的公司也比较可靠，因为他们做长久生意的比较注重声誉，不会为一点蝇头小利而自毁名节，相对来说操作上就比较正规。另一种货运公司就是货运代理，简称货代。货代自己没有船，某种意义上性质与普通贸易公司差不多。他们招揽货物以后，再一起拿到船东那里去订舱。咱们不妨把船东和货代的区别和关系看成批发商和零售商，商品就是远洋货轮的“舱位”。船东把舱位批发给货代，货代把舱位零售给咱们。不难想象，船东虽然稳妥，但毕竟难免“店大压客”一些，在服务的灵活性和殷勤程度上往往比不上货代。货代数量众多，分布广泛，与咱们做外贸的沟通起来非常方便，也比较愿意配合咱们的操作，特别是上面提到的类似于“倒签提单”这样的特殊运作。所以，实际工作中咱们跟货代打交道更为普遍。表面上看，船东提单和货代提单的效力相似，咱们把正本提单卖给外商，外商凭提单取货。而实际上还是有差别的。首先，提单本身就是一种“运输契约”，货运人把提单开给咱们，就等于签了一份承运。船东提单，是咱们与船东间的，而货代提单就不是。咱们把货物交给货代，货代再交给船东，货代与船东间有承运协议，船东只对货代负责而不会对咱们货主负责，因为在货代提单的操作下，对于船东来说，货代才是“货主”。因此，凭船东提单，到了目的港可以直接提货；而货代提单则不行，需要把货代提单拿到港口代理人那里“换单”，也就是根据货代提单开出提货通知，再去提货。当然，对于咱们提货人而言，这表面上就是多了一道手续而已，不影响提货的，不算什么风险。恰恰相反，咱们可以利用这一点更好地控制物权。比如，咱们把货代提单交给客户以后，突然发现客户有欺诈行为，可能会不给钱，这时咱们就可以请货代帮忙，通知目的港代理“扣住”货物，让外商即使拿着货代提单也暂

时提不到货，给咱们争取宝贵的时间（无正式理由，目的港也不便强行扣货，只能拖延数日，不过对于外贸纠纷而言，这种拖延非常有利于出口商）。简言之，如果货物运输本身不幸出了事，咱们追究货运公司责任的时候，显然实力雄厚的船东比普通的货代更有能力负责。平时货代则比船东能配合咱们的工作，在灵活处理提单和防范商业欺诈上，货代的帮助至关重要。此外，货代的运输价格也很有优势，常有折扣。