

唐小腰商城开发

| | |
|------|------------------------------------|
| 产品名称 | 唐小腰商城开发 |
| 公司名称 | 广州千米科技有限公司 |
| 价格 | 5566.00/套 |
| 规格参数 | 品牌:唐小腰 |
| 公司地址 | 广州市天河区大观中路17号三楼（部位：335E） （注册地址） |
| 联系电话 | 13416195045 18148767939 |

产品详情

唐小腰商城开发，唐小腰商城系统开发，唐小腰模式商城开发，唐小腰APP软件开发，唐小腰系统开发，唐小腰代理商城开发。

唐小腰积极支持国家“双创”事业，是共青团中央旗下“青年店长创业计划”的首家发起品牌。研发、推出唐小腰代餐饼、唐小腰体重管理技术，与乳业巨头伊利旗下新食机品牌合作，独家运营益生菌类产品伊小菌。唐小腰积极响应“健康中国”国家战略，正在全力打造大健康产业民族品牌，努力成为行业新领军者。

一、代理级别

代理级别完全由客户购买量决定。购买20盒的客户称为特约，购买80盒的客户称为总代，购买800盒的客户称为合伙人。90日内购买2400盒的客户是一星导师。

代理拥有向其他客户分享推荐码。

二、半量晋级

产品促销期间，唐小腰公司会实施半量晋级政策。半量晋级政策适用与特约、总代和合伙人三个级别，星级导师不实施半量晋级政策。

曾经有两种半量晋级方式。一种是按照特约10盒，总代40盒，合伙人400盒晋级。另外还有过累积半量晋级政策，比如特约累积购买量为39盒，购买1盒晋级总代。

三、库存与收益

单次定价客户购货后，填写收货地址，由唐小腰公司委托物流公司递送到客户，没有库存。

累计定价客户（代理）购货后，系统将客户购买的产品计入库存。客户需要进行提货操作才能由唐小腰公司启动物流配送。

客户的购买行为会导致其上线的库存与收益的分配。

库存分配原则是：走上一级别库存。也称作“不走同级库存”。

四、负库存

如果代理的库存不足，则形成负库存。负库存部分的收益无法进入代理的账号。只有代理补货时，收益才能到账。

例如，代理库存只有1盒，客户购买3盒，只有1盒的收益到账，如果代理只补货1盒，则还有1盒的收益不能到账。

五、创客

创客与代理一样有分享码，可以做推荐人。但是创客购货价永远都是388元/盒，没有累积晋级。

唐小腰于全渠道独家经销伊利旗下新食机全品类产品，也向市场宣告了乳业龙头将在唐小腰的带动下正式开启社交赋能的新零售时代。社交新零售行业正在以爆发式的速度裂变，唐小腰与伊利旗下新食机的合作势必会产生巨大动能，为整个社交新零售行业带来全新的商机。