

拼多多无货源精细化运营一对一培训

产品名称	拼多多无货源精细化运营一对一培训
公司名称	新乡市云烁网络技术有限公司
价格	2000.00/个
规格参数	
公司地址	河南省新乡市红旗区洪门镇平原路与新二街交叉口西北角大景城20号楼2单元1202室(107以西)
联系电话	13023686605

产品详情

我看到大家都在问这样一个问题，都2020年了电商还能做吗？这个问题我认为你自己比谁都清楚，电商这个行业无论在什么时候都能做，问题是怎么做？怎么做好？那今天呢，我就给大家带来一个2020电商新风口——拼多多无货源店群。

拼多多开店其实方法很简单，有一种差价模式，不需要自己囤货发物流的，只要有台电脑、会网上买东西就可以。我们只需从其他购物平台上找到要卖的商品，放到自己的拼多多店铺，有买家下单后，直接从上家拍下就可以了，等买家确认收货之后就可以获得利润差价了，其无货源的开店模式比较省时省力，在家不用出门，新手也可以每天有个一两万的额外收益，不知道怎么下手可以和做的好的人一起做，不仅投资小而且回报快，是一个不错的网赚项目。

这里再给大家详细解释一下：

无货源：通过采集其他平台（淘宝/京东1688等）的优质商品，上架到自己店铺中加价进行售卖。店群：多开店铺通过广撒网的模式实现盈利。我们不需要进货囤货，也不需要发快递，这些都是由我们的货源上家进行的。入驻门槛低，一张身份证就可以开店，开店即可实现盈利。这里特别说一点就是拼多多独特的社交电商，依靠微信提供的庞大社交资源，从而转化成拼多多的用户，使得拼多多在市场上的前景可谓是相当突出。

做无货源店群难不难？其实做任何事情都不难，只要你想做，就可以去做，但是做好一件事情，却不是那么简单，那么拼多多无货源店群怎么做好？

我们想要做好拼多多无货源店群，我们一定要学会一个能力，就是选品，这也是做好店群的核心操作之一，根据平台的特色进行有针对性的选品，只要我们的类目选的好，运营起来完全没什么问题。只要我们的思路对了，持之以恒地坚持做下去，你会发现做店群赚钱其实就是一件非常自然的事情。

无货源的拼多多模式

如果是了解过或者做过淘宝的人可能会了解拼多多的无货源的模式，的优点，也可以说是吸引人的地方就是无需担心货源的问题。不用自己去准备商品找快递，相对的较为轻松省事，又节省成本，甚至兼职也可以做起来。像一些有空闲时间的人都能够每天抽出两个小时左右的时间做做，对个人的门槛也较低，只需要有电脑会网购就行。好好做每月也能有几千到过万的收获，还是挺不错的，日常工作就是找上家然后发布产品即可，放在自己的店里适当加价售卖，你赚差价。因此这个模式已经摸透了，剩下的就是执行了。当然做起来还是有方法的！

为什么有的人总是愁苦，其实这个模式做起来简单，但是也会比较枯燥，很多人都坚持不了，隔几天感觉订单不多就开始偷工减料的做事，导致没有一个好的效果的产出。一直都不能做出一番成绩也不能够有效的实现成功，其实还是因为没有把握住好的机会，有好的方法和技巧而不愿意付出的占大多数。

拼多多店群项目如何精细化运营呢？

是至关重要的，就是选品，可以这样说，一个精准的选品决定着店铺利润的多少，想要店铺的利润大，选品一定要做好

第二步是能够做好店铺的定位问题，哪种类目好做，哪种类目流量大，想做高端就必须做经典，要有自己的风格，这个是需要仔细去考量的。

第三步是根据店群的多少来做出一个规划，比如经营20家店铺做几个类目或者五十家店铺做几个类目等等。

第四步是店铺服务问题，强悍的客服和售后能力对于一个店铺来说至关重要，为什么？关注滴滴事件就知道了，想要长久，就做到诚信，围绕着品质与服务，这才是店铺运营成败与否的根本所在。

其实一个时代有一个时代的风口，一场危机下有一场危机下的机遇，可以说，行情好的时候，你做什么都是对的，行情不好的时候，我们必须在众多的选择中走那条正确的路

而拼多多是给没多少资金，却又想创业改变现状的小资本家，一个出路，只要在拼多多这片热土上耕耘自己的商业梦想，就都是年轻人