

## 需要注意什么?把握创业节奏 奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店加盟

产品名称	需要注意什么?把握创业节奏 奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店加盟
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

### 产品详情

在品牌折扣店行业中，鞋服品牌折扣店是很受消费者欢迎的品类，而在这一类别当中，运动品牌折扣店将有着丰富的利润空间，特别是耐克，阿迪达斯这两个品牌，几乎没有消费不知道，如果准备创业的小伙伴不知道如何选择项目，那么耐克，阿迪达斯运动品牌折扣店应是一个不错的选择。

当然，如果你不懂这一行业，你可能需要多花时间了解并尽量避免一些弯路，我们在这里总结了一些加盟耐克，阿迪达斯品牌折扣店需要注意的事项，特别是在找货源方面，希望对你有所帮助。

1. 创业前期，都是很有激情的事，特别是你干了一件你喜欢做的事，但我们认为此时应该更加冷静。在找货源上，应该在互联网上查一查相关问题，资料以文章，做到心中有数。

2. 看到一些加盟项目网站，如果你不确定是否可靠，就先打个电话咨询一下。

3. 有些加盟网站把项目说的天花乱坠，各种高大上的词语，没有实质内容，并且承诺高回报的加盟网站要注意了，不要轻信。

4. 就耐克，阿迪达斯这两个运动品牌折扣店而言，一般没有加盟费，如果你所关注的代理商有很高的加盟费，同时还有拿货限制，要注意了，即使他们是正规公司，这也会消耗你很多开店成本。

5. 看好一家代理商，可以先电话咨询一下相关问题，并且实地考察一下，货品质量，品牌授权等内容都要查看一下，以及其它可以证明该公司是可以合作的内容。

6. 货品价格是至关重要的，如果代理商能够提供给超低拿货价格，并且没有额度限制，这对于想开店的小伙伴是有利的，至少能够节省很多成本。

7. 与该公司的业务人员进行交流，看一看该公司能否提供其它方面的帮助，例如，店铺装修，人员培训，运营指导以及后续持续供货合作等问题。

**【公司宗旨】** 超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

**【加盟优势】** 1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。**【加盟开店指导】** 店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。**【加盟主要流程】** 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。