

# 峰团拼购商城APP搭建-峰团拼购商城模式开发-峰团拼购商城app开发

产品名称	峰团拼购商城APP搭建-峰团拼购商城模式开发-峰团拼购商城app开发
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

峰团拼购商城APP搭建,峰团拼购商城模式开发 , 峰团拼购商城app开发

峰团拼购商城系统定制,峰团拼购商城系统开发,峰团拼购商城软件搭建,峰团拼购商城app定制,峰团拼购商城模式软件搭建;峰团拼购商城APP原生开发,峰团拼购商城软件搭建,峰团拼购商城模式开发;峰团拼购

峰团拼购

端口：公众号端,

H5手机网页端, APP端

支付方式：微信支付, 支付宝支付

游客：关注公众号或扫码（若点开个人中心需要注册），粉丝扫码注册终身锁定，

会员：购买99.9元产品即可成为会员身份，同时可以加入公排起团，以自己为中心，下面有6人即可出局，6人出局后，自己获得佣金，同时可以加入公排起团，以自己为中心，下面有6人即可出局，6人出局后，自己获得佣金，同时可以加入公排起团，以自己为中心，下面有6人即可出局，6人出局后，自己获得佣金。

赢推面由上级通过二维码邀请，邀请了一位会员购买了报单产品立马获得40元的直推奖返到自己的个人余额里面去。

排位方式：7人成团，二二复制排位从上到下，从左到右的排位。

下级出局必须帮助自己的上级出局，自己才有权开团，

三方回购与发货快递功能：

会员下单购买报单产品如果不想要产品可以选择三方回购或是填写快递地址发货，如果会员有下级，那么会员下单购买报单产品如果不想要产品可以选择三方回购或是填写快递地址发货，如果会员有下级，那么会员下单购买报单产品如果不想要产品可以选择三方回购或是填写快递地址发货。

报单每报单，这单是报单在前期报单国内突然来报单报单两团的话，即以自己开始起团，下级自动滑落到

提现：必须满足50元即可提现，提现收5%的手续费，（快递订单未点击确认收货的也不可提现）

商城报单达到100次以上，复购产品平台不再发货，只发放99.9平台商城兑换券，这个券可以拿来去兑换

普通商品佣金

白领：直推10个会员，团队销售累计总业绩1万，得消费分润10%的奖励，

蓝领：直推40个会员，团队销售累计总业绩3万，得消费分润20%的级差奖金  
金领：直推100个会员，团队销售累计总业绩6万，得消费分润30%的级差奖金  
粉领：直推200个会员，团队销售累计总业绩10万，得消费分润40%的级差奖金  
以上已极差的形式来执行的，升级都是累积的。

全球分红：

黑马：团队培养出20个金领，40个粉领，即享受全球分红，根据礼包实际收入的10%由真经条伸的黑马按业绩加权分红。

所有数字都要做成自定义可以设置的。(1) 高权限可以修改各排排位，销售易和商城商品的查询，后台所  
公众号下单拼团成功有提示，下面参团人也可以显示

前端充值话费充值接口，平台判定成为会员的身份的才可以进行去点击充值话费。如果是游客的不能  
前端还需要显示组团的图谱的显示和排位信息预计金额。

报单产品复购是强制性复购的，拿货或者回购都是根据上一次的购买报单产品的来判定的，复购是从  
交易购买产品佣金返现的什么的都要有个记录明细。

直接购买产品就自动进入公排

上级需要下级回购了佣金才可以提现，如果是快递的要等确认收货才可以提现。  
上级需要下级回购了佣金才可以提现，如果是快递的要等确认收货才可以提现。

拼团成功，跳出一个绿色的按钮点击进去可以选择40款报单产品，为了下次复购自动复购随机选择  
相关产品：峰团拼购商城模式软件搭建，峰团拼购商城APP原生开发

相关产品：峰团拼购商城模式软件搭建，峰团拼购商城APP原生开发

附：比峰团拼购商城更好玩的抽奖拼团新零售模式：

拼商新零售平台——会员制大礼包+抽奖拼团新零售平台

一、人：会员身份

平台身份（一个会员可多重身份，享受多重收益，完美结合不冲突）

1) 省市区域独家代理：享受区域订单提成+VIP会员礼包推广收益+二级分销提成+拼团活动收益+拼  
团推广收益

2) VIP会员、特约、联创：VIP会员礼包推广收益+二级分销提成+拼团活动收益+拼团推广收益

3) 普通会员/粉丝：仅享受推广消费二级分销+拼团活动收益

二、货：产品

自营商品，产品上架

三、场：平台运营模式+分销模式

1) 会员制新零售：购买398元礼包升级VIP会员，推广5个VIP会员升级特约经销商，发展20个VI  
P会员升级特约经销商

1) 普通会员或以上：一级分销，推广一个VIP会员奖励50元，只奖励一级（也可以不设奖励）

2) VIP会员：直接发展一个VIP会员分得50元+推广一级奖励50元

3) 特约经销商：直接发展一个VIP会员得100元+推广一级奖励50元，伞下新增VIP拿差价

4) 联合创始人：直接发展一个VIP会员得150元+推广一级奖励50元，伞下新增VIP拿差价

5) 平级奖：20元，只计算一级

6) 省市区域独家代理：分别奖励30/20/10元，伞下的拿差价，同时拥有会员身份享双重收益

合计最高总分销：250元（零售398，成本60，剩余利润88元）

2、抽奖拼团：拼到拿产品，拼不到还赚钱，可发起多种拼团活动，

备注：

(1) 可设置团长必不中，用户中奖后告知加入团长后，团长发起拼团必不中，这样，无论中奖的和不  
中奖的用户都愿意帮平台推广。

具体未中奖奖励情况举例如下：

假设1000元得商品拼团(原价1500,成本300,利润70%)，10人拼团中2人，平台利润1400元，不中奖的8人分别奖励拼团金的5%，共奖励400元。

(2) 可设置全部拼团活动或者部分拼团活动的团长条件，发起拼团的团长必须要达到什么级别会员才能发起拼团，促进会员去购买大礼包并升级会员或推广团队升级自己的会员等级

具体分销比例如下：

- 1) 普通会员以上：直推一级2%奖励
- 2) VIP会员：直推3%
- 3) 特约经销商：直推6%，伞下订单拿差价
- 4) 联合创始人：直推9%，伞下订单拿差价
- 5) 平级奖：1%，只计算一级
- 6) 省市区独家代理;分别奖励3%/2%/1%，伞下的拿差价
- 7) 合计最高总分销：15%，按1000元活动计算就是 $150*2=300$ 元

总结是每一轮活动，未中奖奖励和中奖人的合计分出去一共700元，平台收获1400元，合计净利润700元快速裂变。是100元得拼团活动，每一轮抽奖平台能盈利70元，视情况可在分销比例上多加一些更有利于快速

四、系统前端展示:小程序+公众号商城+H5+H5网页封装安卓苹果双APP+原生APP

五、支付合规分账：微信支付+支付宝+汇聚支付（总部在广州）

六、平台合规税务筹划代发佣金:薪行家（总部在上海）