

## 【特价供应】BAOGAO1000台式单热咖啡机 可调制五种口味咖啡

产品名称	【特价供应】BAOGAO1000台式单热咖啡机 可调制五种口味咖啡
公司名称	沈阳高新区净亿家水处理设备经销中心
价格	2500.00/台
规格参数	品牌:保皋 型号:AMC1000台式单热 咖啡机容量:16杯以上
公司地址	沈阳市浑南新区富民南街6-05号
联系电话	86 024 31069177 13998802369

### 产品详情

品牌	保皋	型号	AMC1000台式单热
咖啡机容量	16杯以上	功能	投币式咖啡机
咖啡机分类	全自动投币咖啡机	咖啡壶原理	速溶自动投币式
机身材料	金属	额定功率	1000 ( W )
豆仓容量	5000 ( g )	贮水槽容量	7 ( L )
品质	优	外形尺寸	440*430*640 ( mm )
重量	27 ( kg )	电源电压	220 ( V )
产地	青岛	颜色	白
配置	标配	电源频率	50 ( Hz )

产品品牌：baogao

产品名称：自动售咖啡机

产品型号：amc1000台式

机器功能介绍：

I精美、曲雅的外型设计

先进的外型设计，美观大方，可以更好的与周围的环境相协调。

I显示功能的方便性

通过各种传感器，自动检查产品状态，自动显示无水、无纸杯、投币金额、加热状态等一目了然。

#### I调味功能

咖啡口味、茶饮料口味均可按个人喜好调味，享受唯我独有的咖啡。

I随心所欲的调节水温，最高可达98

热水罐内装有热变电阻器（一种电子水温调节装置），可以保持适度的水温。使用者可以将水温在最低36和最高98之间，按1的温差，随意调节。

#### I完善的拌料系统

产生充足的饮料泡沫，为您奉献香浓可口的味道。

I具备电子计杯功能，控制精准，便于管理

具有统计使用杯数的功能，售货时可以精确计算销售额，使全自动售货机的经营根本就没有什么缺陷，最大可以计算十万单位的数额。

#### I简单的设置功能

水温、金额、口感、机器内部自动清洁、杯测试功能等操作简单。

#### I外置水桶设计

可外置矿泉水桶，避免了时刻加水的麻烦。

#### I大容量的原料桶

每个料盒可添加1500克左右的原料，一次加料可出100杯左右。

#### I简单的设置功能

具有统计使用杯数的功能，售货时可以精确计算销售额，使全自动售货机的经营根本就没有什么缺陷，最大可以计算十万单位的数额。

#### I双杯道设计

独特的双杯道设计，可装储100只杯，在同类产品中装储量较大。

## 自动售饮咖啡机项目可行性分析

对于一个想创业的朋友来说，前期的项目选择非常重要。首先要看您选择的这个项目本身有什么优势，其次要看您选择的这个项目未来的市场前景和发展空间有多大。

项目自身的优势：

- 1、风险系数低，投资少，见效快，利润高，管理方便；
- 2、对消费者来说，设备新颖、方便、快捷、价格低廉；
- 3、各种饮品口味香浓，味道独特，具有较强的市场竞争力；
- 4、24小时的经营模式最大限度的给投资者带来更大的收益；
- 5、不同的场所可以选用不同的机型，做到人性化的服务；
- 6、设备适用场所广泛

设置场所选择我们设备的理由：

- 1、提升本场所现代化的办学或办公形象。
- 2、随时随地为设置场所的员工及客户服务。
- 3、独特的香浓口味，最低的市场价格。
- 4、最关键的是设备无须设置场所投资购买。

投资者的多种运做方式

- 1、销售机器：直接赚取进出差价，并在以后的原料供应中不断获取利益。
- 2、租借经营：收取押金和租金将机器借给其他经营者，从向经营者供应的原料中获取连续的收益。
- 3、直接经营：选择场地，直接利用销售饮品获利。
- 4、合作经营：和场地的所有者合作，采取利润分享的方式，通过销售饮品获利。
- 5、广告招商：我们的设备也是高效的广告载体，发布广告的效果好，广告费是又一笔不少的收益。
- 6、组合营销：综合利用以上五种方案，使收益达到最大化。

## 开创自己的财富时代

投资回报分析：

杯成本分析

杯成本包括固定成本和原料成本

1、固定成本：

(1) 电费：经测试夏天每制作150杯咖啡约耗电1度，冬季每80杯耗电1度。每度以工业用电0.8元计算，以冬季为例，每杯耗电量为  $1/80 = 0.012$  度，成本为  $0.012 \times 0.8 = 0.009$  元。

(2) 水费：如买桶装纯净水，谈团购一般能控制在6元/桶，每桶可制作咖啡等饮品140杯左右，每杯水成本  $6.00/140 = 0.042$  元。

(3) 纸杯：咖啡专用加固纸杯我公司特供0.08元/支。

合计每杯固定成本为： $0.009 + 0.042 + 0.08 = 0.131$ 元

2、原料成本：原料成本是咖啡等饮品成本的重要组成部分，也是能否长久留住顾客的重要基础。一杯入口浓香、卫生合格的咖啡会给顾客留下深刻印象。所以原料的选择至关重要。我们的“元豆”牌系列咖啡及饮品，全部生产工艺和流程完全按照国际质量控制标准执行，不仅全部通过国家级检验，且已获得国家qs认证，而且经专家特制出的配方特别适合中国人的口味习惯，一直深受市场好评。原料采购及其生产成本的控制，使得“元豆”牌系列咖啡及饮品在市场上不仅品质超群，而且价格也极具优势，能最大限度的保证加盟商的盈利空间。

品名	价格(元/千克)	每杯标准用量(克)	每杯成本
三合一咖啡	26	14	0.364
芋香奶茶	22	16	0.352
巧克力奶茶	22	15	0.352
橙c	18	18	0.324
水蜜桃汁	18	18	0.324
平均原料成本：0.343元/杯			

杯成本： $0.168 + 0.343 = 0.474$ 元/杯

收益分析：

每天杯数	单价	营业额	投入成本	日利润	月利润
30	1元	30	14	16	480
50	1元	50	24	26	780
100	1元	100	48	52	1560

低成本、高利润、无风险，全自动咖啡售贩机现已成为 2 1 世纪轻松赚钱的好项目。您可以把它作为主业，也可以作为副业来经营运作，我公司成熟的运作模式、专业的技术指导及本项目简单的运作方式，使您轻轻松松做老板，同时为下岗职工和再就业人士创造了一个高利润无风险的绝好项目，让更多的人开创属于自己的财富时代。

我中心为baogao咖啡机辽宁省总代理，销售市场覆盖黑龙江、吉林、内蒙古地区，辽宁省内沈阳、大连、鞍山、抚顺、本溪、丹东、锦州、营口、阜新、辽阳、盘锦、铁岭、朝阳、葫芦岛等地的市场份额逐年扩大。

销售电话：陈经理13898885813

包经理15942326161

售后服务电话：李经理13998802369