

拼多多无货源店群扶持这样做

产品名称	拼多多无货源店群扶持这样做
公司名称	新乡市云烁网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南省新乡市红旗区洪门镇平原路与新二街交叉口西北角大景城20号楼2单元1202室(107以西)
联系电话	13023686605

产品详情

这几年，在消费不断的升级下，电商平台的发展是非常迅速的，无论技术如何进步，都要坚持正确的商业理论才能更好的发展。时代不停进步，传统电商已不足以满足市场，拼多多选择以创新性的低价拼购核心竞争力，成为新一代的电商网红，其中的拼多多无货源模式，也成为大家互联网电商创业。

很多朋友在做网店之前，会有各种问题与担忧，我大概统计了几个问题，希望能够帮到你

一：首先说一下，什么是拼多多无货源模式

拼多多无货源模式简单的说就是不需要我们自己进货 囤货 发货，利用软件可以采集全网的爆款热销商品，换句话也可以说全网都是我们的货源，我们利用软件采集到优质的商品，经过过滤筛选之后，适当加价上传到拼多多出售，有顾客下单之后，我们就可以从中赚取商品的差价，相当于就是一个中间商的角色

二：无货源模式操作拼多多平台允许吗

拼多多无货源模式起源于某宝，因为其操作简单，利用可观的原因，所以现在大部分人群想做网店的话，一般想起的都是这种一件代发的无货源模式，所以造成了现在平台有70%的商品都是在做的这种无货源的模式，这么多人都在做，肯定有他存在的道理，平台自然也是允许的，所有不存在违反拼多多规则的

三：无货源模式未来发展前景怎么样？

前面已经讲过，平台不会舍弃无货源店铺，再一个来说拼多多现在是红利期。什么叫红利期？拿淘宝来说，全国人民该用淘宝的都用了，用户已经饱和，但是商家还在不停的增长，早就超过一千万家卖家的淘宝，红利期早就过去，所以大家才会说淘宝现在不好做。

而为什么说拼多多现在是红利期呢，因为其依靠微信这个大平台，用户量早已突破了6亿，但是上家只有

几百万，而且因为发展比较快，这个差距还会越拉越大，所以现在拼多多红利期，店铺的访客流量各项数据更容易做起来

四：注册店铺以及周转资金

注册网店：在拼多多点击商家入驻利用手机号和身份证验证，十分钟就可以注册号一家拼多多网店，是很方便快捷的。

周转资金：因为做的是无货源模式，还有客户下单，我们需要到对应厂家下单，由厂家给客户发货，客户确定收货后，客户下单的资金才会到咱们账户中。前期一个店周转资金准备五六百就行。店铺成型后需要3000-5000不等，周转资金越多也就意味订单越多，我们赚到的利润也就越高。

建议前期学习阶段，少也得做两家店，选品 上货 出单
运营全部熟练后，根据自己实际情况，增加店铺。

六：无货源店铺的利润

利润这一块和个人付出的时间精力是成正比的，现在拼多多单店每月的利润普遍在1000元左右，兼职时间比较少，可以做两三家店铺，时间多的，可以操作十多家店铺，按照以前的利润算，全职来做，月入过万还是比较轻松的。

七：可能会有人问，我是新店，没有销量，没有权重，别人会买我的商品吗？

现在已经是移动零碎时间购物了，不像之前的购物货比N家，一下子能看到很多的产品进行对比，大部分是看到了喜欢需要的就购买了。

千人千面机制，平台会根据每个人的购物习惯、价格贴上标签。平台会推送相对应的商品给不同的人群，所以每个人搜索展示的产品也不一样，更促使了我们这种无货源店铺的存在。

另外手机屏幕比较小，能够对比的数据也很少，更多的人连详情页都不看，就看下首图就下单了。

现在网购非常成熟，即使商品买回来不喜欢，我还可以退，这就打消了很多人的疑虑。

总的来说，就是现在的购物环境好了，人们买东西更放心了，线上电商这一块也更加好做了！