

投资灵活 落地扶持耐克阿迪达斯折扣店加盟

耐克阿迪实体加盟是选择专柜还是折扣

产品名称	投资灵活 落地扶持耐克阿迪达斯折扣店加盟 耐克阿迪实体加盟是选择专柜还是折扣
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

在耐克阿迪加盟时，如何在一些关键问题上做出正确的决策，特别是对于中低加盟者和有志青年。

1，选择专柜还是折扣店？有些经营者难以做出选择是因为不了解这两种开店模式，如果知道了，则没有任何可纠结的地方。因为专卖店的开店成本就把一些小资本创业者给过滤掉了。耐克阿迪专卖店的开店成本基本都在百万元以上，如果是在一二线城市开店，则成本会更高。所以并不适合小资本创业者，换句话说，专卖店加盟是一定的资金门槛的，对于小资本创业者来说，基本没得选择，只能选择折扣店模式。

2，如何选择货源供应商？现在国内做耐克阿迪达斯折扣店加盟的供应商有很多，每家都有不错的货源，而且货品供应价格都差不多，那么拼的是什么呢？没错，就是服务。有些较大的品牌分销商在对待加盟者时显得很强势，他们拥有货源优势就觉得自己很有了不起，加盟商拿货少了都不理睬，甚至都不合作，这种傲慢的态度即使合作，对于加盟者来说也没有多大帮助。相反，那些踏踏实实做服务的供应商无论规模如何，都会用心对待客户，帮助客户解决他们在开店过程中的所有问题，这样的供应商才值得信赖。

3，如何选择开店位置？选址问题也比较重要，因为它将直接影响你开店后的销售业绩如何。耐克阿迪折扣店在选择上相对灵活一些，街边底商，购物街，商业街，大型商场内商铺都可以选择，但真正的难点在于人群流量和目标顾客上。先有一定的流量才能有一定的目标顾客，但也要注意人群流量属性和消费档次。无论哪种开店位置，都应该把这一点考虑进去。

4，如何选择销售策略？营销策略的选择也将直接影响销售业绩，之所以会面临选择问题是因为在营销上有很多种策略。传统销售策略已经过时，坐在店里等待顾客主动上门则会使得自己越来越被动，因为同业竞争也会越来越激烈。特别是零售行业，电商也是社会整体零售的组成部分，他们也在不断蚕食着线下实体零售市场的份额，实体零售从业者眼看着顾客在线上下单，不如主动出击，通过社群，短视频，以及直播等形式向线上用户销售自己的产品。其实这并不是一个新鲜事儿，而且案例很多，问题在于实体经营者有没有这种魄力进行多渠道营销策略。因为这需要花很多时间精力以及相对的资源，而且效果也是在一个较长周期内才能体现，做出这样的决定并不容易。

【公司宗旨】超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就

能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。【加盟开店指导】店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。【加盟主要流程】1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。