

## 电话机器人不只会帮忙打电话还能筛选客户

产品名称	电话机器人不只会帮忙打电话还能筛选客户
公司名称	深圳市汇港通科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙岗区南湾街道上李朗社区平吉大道平朗路9号万国城C座C-23A-9（注册地址）
联系电话	18613047781

### 产品详情

电销行业是一个巨大的市场，电话营销起源于20世纪80年代的美国，作为目前使用\*广泛且有效的销售模式，备受各大企业青睐。但是现在传统的人工电话销售已经不再像之前那么容易去做了，现在人工电话销售压力也越来越大，该怎么办呢？电话机器人不只会帮忙打电话还能筛选客户？

传统的电销模式就是靠人工对着话单一个一个的进行拨打，这是一项繁杂、消耗人耐心与感情的工作，\*拨打300通就已经是使出洪荒之力了，随后伴随的也是嗓子疼痛、沙哑，听力逐渐下降，\*重要的是不停面对客户的拒绝，信心也会逐渐下降。一边默默的打着被拒绝的电话，一边也慢慢在想着：如果有人能帮我打这样的电话，该有多好呀！

现在，帮助销售员打电话的机器人出现了-电销机器人。而且电话机器人还可以帮忙刷选客户。电话机器人是一个可以代替真人，自动拨打电话并进行意向客户筛选的销售系统。针对不同行业，可以提供个性化外呼服务，一个电话机器人\*的电话外呼量能够达到将近上千个，并能根据跟客户的交流情况，自动筛选意向客户。

你想想传统的电话营销依靠销售人员每日手动拨打电话来筛选意向客户。销售人员不仅要在电话沟通结束后花费大量时间精力整理客户信息，而且在整个电话营销过程中，可能还要承受客户的不善语气以及电话高挂断率的压力，从而导致销售人员流动性大、离职率高，企业获客能力不高。于企业而言，人员的再招聘、培训等都是一笔不小的成本开支。

而电话机器人的出现，帮助很多电销企业提升电话营销效率，推动企业朝着新的阶段前进。电话机器人是一款集筛选意向客户、锁定目标客户、精准客户分类三重营销于一体的智能语音机器人。它通过AI智能语音交互技术，让机器人能够准确“听懂”客户提问，有针对性回答客户，并灵活运用公私海，为企业降低成本，提高工作效率，全面实现市场营销。如今电话机器人为许多企业已经解决了销售管理问题。

电话营销是一个标准化场景，每一行业都有其专属的话术语言，企业针对行业属性制定相对固定的对话内容，销售人员在与客户的沟通过

程中，提取客户关键词进行回答。随着技术的不断发展，这种繁琐重复性的工作逐渐会被科技技术所取代。电话机器人代替人工进行每日电话拨打的工作，为销售人员节省出时间去从事更具价值的事情，如深度挖掘客户需求，为客户提供更优质的服务。