

加盟耐克阿迪达斯实体折扣店

阿迪耐克折扣店靠什么占据行业一席之地？

产品名称	加盟耐克阿迪达斯实体折扣店 阿迪耐克折扣店靠什么占据行业一席之地？
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯折扣店加盟靠什么占据行业一席之地？ 经商靠头脑，这不是做科学，很多的事不能按常理思考。就拿现在实体行业的现状来说吧，很多曾经辉煌的开店黄金地段都在闲置，而且在长时间无法出租的情况下。商场也好，个人经营也好，商铺产权拥有者都会考虑降租以吸引来人入住，这样可以尽可能地减少损失。因此，有些经营者在以较低的租金成本拿到商铺后，在后期经营上也很很多的好处。 耐克阿迪达斯折扣店作为妇孺皆知的运动品牌，每年花在市场营销上的投入就很多，而这种投入将使每个与品牌相关的从业者受益，不管是做专柜还是做下沉市场的折扣。但是折扣店模式作为品牌商销货的一种零售模式，在价格上要比专卖店更具优势，这在国内的年轻消费群体非常受欢迎，品牌与折扣，这两个核心开店优势正是吸引加盟商的主要原因。 简单地说概念不够实际，那么我们来看看数据，这些数据都是来自当前耐克阿迪达斯折扣店的加盟者的经营数据与品牌分销商的供应数据，我们能够从数据当中找出很多有价值的信息。 1，实体成本。 做实体鞋服零售行业，大家都会避开一二线城市，因为这里是各大品牌的必争之地。作为小资本创业者，在大城市开店基本没有任何优势，而三四五六线城市，甚至是县级市才是耐克阿迪的主要市场。那里开店成本低，租金低，人员成本低，整体成本降下来了，那么经营压力就降下来了。对于目前的实体零售来说，折扣店的投入并不算高，并非是所谓的大品牌加盟成本就越高，而且耐克阿迪达斯折扣店加盟是没有加盟费的，这也为加盟者节省很大一笔 2，产品采购。 专卖店的货品都是当前新品，所以在拿货价格上会有严格的标准，对于加盟者来说，如果没有足够的经济实力的话是很难把店开起来的，就货品采购这一项就耗费了很大开店成本。但品牌折扣店所采购的货品是折扣货品，在价格上要低很多，例如一家标准平方的店铺，货品采购成本也是中小经营者可以承受的，主流货品的供货区间在2-4折，这就是有竞争力的供货折扣。 3，满足市场细分化需求。 随着消费观念的日渐成熟，在现有的市场需求下面形成更多的细分领域，不仅有传统的“男装、女装、休闲装、运动装”等的细分，也有专门针对单一领域的专业化发展。耐克阿迪达斯实体折扣从一而终服务面向运动休闲，这种“做精、做专”是在理解或者服务消费群体的需求和变化的基础上实现的，既满足了个性消费需求，也适应多样化的市场，不仅仅是产品，更卖的是时尚、创意和文化，其品牌溢价自然会很高。

【公司宗旨】超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。