

拼多多代运营 六招轻松搞定店铺排名

产品名称	拼多多代运营 六招轻松搞定店铺排名
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	团队配置:三对一模式 服务模式:全托管服务 公司地址:浙江杭州
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（注册地址）
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

大家好！我是老宋，关注老宋每天学习不同的店铺运营知识！

今天，老宋要为大家分享的是关于拼多多店铺排名的问题。相信任何一个选择在拼多多开店的商家都希望自家店铺排名越靠前越好，这样不仅流量多，销量也非常高。但是，因商品排名可能会受到多种因素的影响，所以想提升排名并非易事，尤其是拼多多，随着其知名度的提升，入驻的商家越来越多，竞争力也是越来越大，那么怎么办呢？怎么提升店铺排名呢？

1、增加商品点击率

若某款商品的点击率很高的话，自然会带来一些转化，若没有点击量，那么很那有排名，而影响商品点击率的主要因素就是宝贝的主图和价格，另外，拼多多本身主打低价团购，若商品价格订的较高，便会导致点击率低。当今这个时代，正式处于视觉营销的时代，若商品的主图没有任何吸引力，消费者自然也就不想浪费时间点击商品详情页。

2、增加店铺停留时长

在互联网的时代争分夺秒的是什么？看似是流量，其实是用户注意力和时间。店铺也是如此，要增加买家在你店里停留时间，转化率自然也会增加，要增加用户使用时长，关键在于店铺装修，宝贝详情页的介绍等，做到简洁，有趣，有料，最好搭配一些产品得背后故事，增加些小视频介绍等，这将会大大提升用户停留时间，增加转化率。

3、提升商品销量

拼多多排名非常重要的一个考核点就是销量，所以在销量方面我们一定要做好，避免因销量太差，没人购买。若想提升商品的销量，就要确保商品能持续上活动，提升商品的活跃性，让商品的销量稳定增加

，当有了销量后商家可以靠开车和活动获得更多销量，那样就能够形成良性循环，提升排名，增加销量，销量的增加又会带动排名的提升。

4、提升售后服务质量

若客服回复率不达标，必定会影响商家报拼多多活动，所以要求客服在买家咨询时要及时响应，要积极主动处理买家的售后问题，缩短售后时长。因为，一旦买家要求拼多多平台介入，这时就会拉低店铺的数据，继而影响到商品的排名。

5、做好推广

或许有些人会觉得现在拼多多直通车效果不好，开直通车就是浪费钱，可我们依然需要对店铺和商品进行直通车推广，同时也要进行一些站外的引流，如：微信朋友圈、微博等引流平台，与此同时，若能结合线下推广，那么最终推广效果会更好。总而言之，就是要多引流，这样产品才会跟着活跃起来，系统也会根据这些来调整你商品的排名。

6、注重商品的产值

通常，商品产值比较高且价格较低的商品容易获得更好的排名，因此大家可以参考其它商家或平台上相似产品的低价区间来设置商品价格，这样能有助于提升商品的排名。

商品有了排名才会有销量，有销量之后才能提高店铺的权重，了解排名规则，对商品进行优化，多报名拼多多官方活动，提升店铺的曝光量，维护好店铺的动态评分且提高店铺信誉，这样才能有效提升排名。总之店家还是要踏踏实实做好细节，把基础销量提升，各方面细节优化好，这样店铺经营才能持续。

浙江天赞网络科技有限公司，拼多多代运营专家，我们是国内早期从事拼多多代运营的电商公司,为拼多多商家提供文案视觉设计,店铺装修,信息发布,信息优化,活动营销策划,推广引流和粉丝维护、深度运营、电商咨询等所有后台操作。可以真正帮助商家做好网络营销,清理库存,提升交易量,实现共赢!本公司是一家专业为拼多多商家提供代运营服务的公司，致力于打造爆款，推广引流，装修设计为一体的一站式服务体系，本公司有二十一支专业的运营团队，运营人员具备丰富的拼多多运营经验，致力于店铺没流量，没转化，花钱推广没效果，让卖货不在是难题