

## 加盟奥莱体育耐克阿迪运动鞋服折扣店 选择货源的技巧

产品名称	加盟奥莱体育耐克阿迪运动鞋服折扣店 选择货源的技巧
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地 址）
联系电话	15901431311

## 产品详情

加盟耐克阿迪运动鞋服折扣店选择货源的技巧？现在经营运动服装店应注意，运动服装的设计形式要求严谨、大方、得体，同时讲究个性化的时代元素。因此经营者须因时制宜，紧跟业内流行趋势，否则，形式过于古板、拘泥甚至一成不变容易造成经营困局。

### 开运动服装店选址建议

此类店铺宜选择旺中带静的位置，旺能吸引不同客户群体，而静也是诀窍所在。毕竟此类店铺有别于成衣店，每位顾客度身试衣、逗留的时间相对较长，他们需要宽松舒服的环境，人来人往反而不合适。

建立客人消费档案是运动服店个性服务的方法之一

耐克阿迪折扣店加盟是一名从小生活在香港的中山籍女子，曾先后任职于香港数间公司从事行政管理工作，四年前回到家乡中山创业。刚开始，由于刚回来不久，不熟悉环境的她主要依靠本地一间地产中介找铺位，兜兜转转之后选在安栏路一栋商业楼开了业，经营起职业服装业务。说是店铺，其实它的面积才10多平方米而已，颇显简陋，这与两年后迁址东区的新店存在天壤之别。

对于选址，耐克阿迪折扣店加盟可谓煞费一番心思：“我要找的铺位一定是要旺中带静的，这里的临街店铺环境就不错，毗邻京华酒店、益华广场和中银大厦，聚集了不少消费人流。”在她看来，自己在香港做过白领，对于白领层面的心态和需求有着切身的理解。“期间，通过接触本地一些从事地产、it、保险等领域的职员，我逐渐了解到，他们对类似‘香港特色’职业服装的渴求是相当强烈。”

巧合的是，前些年适逢香港系列电影《无间道》大热，片中刘德华、梁朝伟两位影帝身着一袭收身束腰运动服“帅得掉渣”的形象迷倒了不少粉丝，此后这类职业装开始大行其道，男士们纷纷趋之若鹜。正所谓佛靠金装，人靠衣装，在他们眼中，一件剪裁得体、合身的运动服，是日后职场生涯的一张非常重要的“名片”。

有见于此，耐克阿迪折扣店加盟就打起了收身束腰运动服的“主意”。在经营上，采用包括了英国、意大利、日本等在内的进口毛料。“我们隔一两个月便从香港采购回时下的面料，以增添时尚元素，哪怕是一个小小的纽扣，也会印上这间店的logo。”

与其他店铺不一样的是，耐克阿迪折扣店加盟为每位老主顾都设立了个人档案，里面不仅记录了顾客的三围尺码，而且记录了客人的偏好、个性等详尽信息。如此一来，只要老主顾造访相中合适面料，即可“对号入座”替他们做衣裳。发展至今，随着不少老主顾的职务攀升，他们对于运动服装的需求也在“升 值得一提的是，耐克阿迪折扣店加盟的这间店不知不觉还与新郎馆结下了不解之缘。农历八月过后，不少筹划着婚姻大事的新郎馆忙着置办礼服。店里两个月的业务里，差不多有八成是做新郎馆礼服生意的。不久前，一位黄姓年轻人找上门来急着置办礼服，店里仅用三天时间就做出了一套，终于让他赶上了婚期。对此，耐克阿迪折扣店加盟告诉笔者：“其实，成人之美也可看成是做生意的一种荣耀和动力。”

**【公司宗旨】** 超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。  
**【加盟优势】** 1、0加盟费、超低折扣供货：0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。2、品牌授权、保证货源：货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。3、区域保护、保证商圈：区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。4、现场选货、全国物流：可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。**【加盟开店指导】** 店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米。店铺装修

：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。【加盟主要流程】1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签定及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。