

# 营销拓客软件遇到的单点问题

产品名称	营销拓客软件遇到的单点问题
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

粉丝二是一名持续创业者，他醉大的的问题在于如何打造个人品牌事实上，如何\*\*\*、如何转化、打造个人品牌等这些诸如此类的问题并不是在我们做社群做成交中遇到的单点问题，社群和成交一定是要有流程设计的，真正的成交无需成交，跳出社群才玩的转社群，为什么这么说呢？接下来的一段时间我都会和各位看官慢慢阐述。在这里关于成交环节设计我专门写过一篇文章，各位可以移步阅读，干货！社群自动化盈利揭秘及爆破变现此外小龙女孔佳还将在接下来的几篇文章中具体阐述以下几个问题，当你阅读完之后贯穿起来，一定会收获满满第0一：如何\*\*\*变现？第二：如何通过社群转化粉丝盈利？第三：如何21天打造一个让别人相信的个人品牌？第四：如何运用社群思维打造一个属于自己的爆品？如果以上四个问题你不解决，你将会在未来的三年到五年内遇到以下三大问题：第0一：你将错过线上线下巨大的现金流，社群时代到来，你只能看着你的同行抢走你的客户。

第二：永远缺流量，永远缺驾驭流量的能力。第三：乞丐式，卑微式，孙子式的成交，而且人家还不愿意被你成交。你连一个让别人听你吹牛了解你的机会都没有。如果以上四个问题你解决了，你会获得以下三大好处：第0一：不缺流量，更不缺驾驭流量的感觉第二：你的粉丝追着你，想要听你吹牛，替你打光告，为你宣传，关键您还不用售后，爽不？第三：爷爷佛祖上帝式的成交，被动无痕成交。（一）\*\*\*成交篇?\*\*\*篇?流量池讲的是以人为本，吸引粉丝关注我们的不仅是利益驱动，还有感情驱动，价值驱动。就跟做生意一样，先交人，后交心，再交易。你要\*\*\*首先你要先定位，确定自己的价值所在，再生产内容，找传播内容的渠道，醉后不断重复再重复。\*\*\*有108种方法，我主要分为线上线下。一、线上\*\*\*（1）简单易上手普通人都会的微0信群玩法这一玩法我们以增加我们的微0信好友，和微0信群的群员人数为目标小龙女孔佳来为大家做讲解，你可以看完就去操作。