

贝仓开店是什么模式？贝仓怎么入驻？贝仓入驻的优势贝仓怎么开店

| | |
|------|--------------------------------|
| 产品名称 | 贝仓开店是什么模式？贝仓怎么入驻？贝仓入驻的优势贝仓怎么开店 |
| 公司名称 | 杭州岚彩贸易有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 拱墅区长滨路78号3幢1003室 |
| 联系电话 | 13957094653 |

产品详情

继贝店之后，贝贝在社交江湖再次出手，孵化了一个新产品——贝仓。根据官方介绍，贝仓是贝贝集团旗下面向B端的品牌库存分销平台。和不少社交分销平台类似，贝仓一端连接品牌方，获取商品货源，另一端则连接代购、中小型批发商等小b群体。小b代购可通过微信聊天窗口、微信群和朋友圈分享商品，通过抢货、转发分销等形式进行销售。

01 何为贝仓？据亿邦动力了解，贝贝集团在2019年4月开始测试贝仓业务。目前贝仓的执行总经理为姜莹莹，其此前先后负责过贝贝运营以及贝店社群运营等业务。针对此事，贝贝集团方面回复称，贝仓业务目前还在测试中。目前用户在注册贝仓时，需要填写邀请码才可进入平台，贝仓会员根据“成长值”分为试用会员、VIP1~VIP5会员，成长值越高会员等级越高。根据官方介绍，会员成长值是用户在贝仓的拿货行为、邀请新会员行为、保级行为的综合得分。用户可以通过拿货和邀请新会员来赚取成长值。不同的会员等级可以享受不同的会员权利，升级VIP会员就可以享受VIP拿货价，会员等级越高，所享受的拿货折扣力度也就越大。贝仓在页面设置上提供“转发”功能，代购客群可以根据品类、品牌、价格区间等多维度定位商品，还可以自主设置商品的零售价。此外，贝仓还针对会员体系设置了保级规则，如果当月新增成长值不符合相对应会员级别的要求，在下个月就会重新判定会员等级。根据贝仓目前设置的规则，只有VIP会员才会有专属邀请码可邀请新会员，试用会员达到50成长值（即下单满500元）可升级为VIP会员。目前贝仓所覆盖的类目以服饰为主，主营类目包括女装、男装、童装、鞋包和珠宝配饰等，而奶粉、辅食、纸尿裤和地方特产类目暂不支持入驻。