

贝仓开店费用贝仓入驻流程贝仓怎么开店保证金多少贝仓怎么入驻

产品名称	贝仓开店费用贝仓入驻流程贝仓怎么开店保证金多少贝仓怎么入驻
公司名称	杭州岚彩贸易有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	拱墅区长滨路78号3幢1003室
联系电话	13957094653

产品详情

新型社交电商本身便有就业门槛低、创业成本低、形式灵活多样的特点，能够极大地激发创业活力，促进创业，带动就业。而贝仓更是积极赋能创业者，1月4日，贝贝集团旗下品牌特卖平台贝仓在杭州召开2020贝仓盛典，并在会上启动“百万掌柜计划”，表示到2020年底，贝仓将孵化出100个累积收入超100万的贝仓掌柜。事实上，作为一家以S2B2C为主要业务模式的平台，“赋能B端创业者”是贝仓的天然使命。在模式设计上，贝仓就坚持为微商、代购、实体店主等B端小微创业者赋能，贝仓总经理姜莹莹介绍道，贝仓主要通过货品、工具和数据等为创业者赋能。姜莹莹强调，低价好货是零售的根本，因此贝仓格外重视货品赋能，“我们主要是为个体零售者提供货源和供应链服务。”姜莹莹说。正式上线7个月以来，贝仓已引入了超过3500个品牌，打造了上百个爆款产品，为B端零售者提供性价比的货品。“相对于传统渠道，贝仓上都是，品质有保障，好多东西价格也比我原来的渠道更划算，所以现在很多东西我就会直接从贝仓进货。”在浙江义乌做服装和小商品批发生意的王东胜说。同时贝仓还为个体零售者提供开店工具、社群管理、售后服务等创业解决方案；此外，针对传统电商个体创业者的痛点，贝仓还为线上零售者提供一件代发、7天无理由退货、保证等服务，并特别为实体店主提供45天无忧退货服务，解决小B创业者“卖货赚钱”的后顾之忧。

“好货”使得贝仓在过去短短的7个月时间里，汇聚了近百万名掌柜，并不断创造销售奇迹。在此次大会上，贝仓不仅推出了“百万掌柜计划”，还通过“品牌升级”“体验升级”和“体验官计划”等多项举措全面升级掌柜赋能计划，“新的一年，我们将为掌柜提供专业社群顾问、专业服务专家、专业培训支持、专业活动支持和个人IP打造等多项创业支持，帮助掌柜提升社群运营技能和销售专业度。”姜莹莹表示。而贝贝集团董事长张良伦则透露说，在社交零售从社交时代进入零售时代，私域流量与公域流量融合的当下，创立不足一年的贝仓与贝店、贝省成为贝贝集团的三驾马车，未来贝贝集团计划依托贝仓，搭建更多赋能B端创业者的平台。作为一家社交供应链公司，2020年，贝仓将整合全渠道品牌供应链，针对小B零售者，着力打造共享供应链，为小B创业者提供更高性价比的产品，并通过中心化的仓储式供应链输出，持续为个体零售者赋能。不仅仅是个体零售者，包括个销企业、红人主播、采购商在内的大B也是贝仓新零售供应链的重要服务对象，服务项目以提供开放和定制的供应链，提升供应链效率为主，“我们希望贝仓能够成为一家更懂社交供应链的公司，并为零售行业提供一站式、社交性的供应链解决方案。”张良伦说。