

爱库存入驻要求爱库存怎么入驻爱库存开店爱库存怎么开店入驻

产品名称	爱库存入驻要求爱库存怎么入驻爱库存开店爱库存怎么开店入驻
公司名称	杭州岚彩贸易有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	拱墅区长滨路78号3幢1003室
联系电话	13957094653

产品详情

在本次疫情的冲击下，中国目前的消费受到严重影响，今年一季度GDP同比下降6.8%，全国居民人均消费支出比上年同期名义下降8.2%，扣除价格因素，实际下降12.5%。目前，为了促进社会消费，先后有6大电商平台联手市县长尝试线上带货和农产品直播等销售方式，并且，全国30多个省市政府共计发放超50亿消费券，鼓励市民进入“买买买”模式。

在消费者购买力下降后，高性价比的商品或将成为消费者的。据悉，作为新电商代表性企业的爱库存，将在4月20日至4月22日期间，推出“22大促”活动。据了解，此次“22大促”是平台此前“回馈日”活动的加强升级版，联动大量商家进行为期三天的线上促销活动。

“爱库存为参与本次‘回馈日’的商家提供了大量平台资源扶持，包括平台高曝光度的展示位和商家转发等”，爱库存平台运营负责人表示，“活动期间内爱库存还为多个商家安排了直播活动，为店主带去更为直观的选品体验”。除此之外，为了刺激消费，爱库存还将发放海量神券，为新老用户提供大幅优惠力度。

利用S2b2C模式解决库存难题

在互联网时代，当然要用互联网的方式来解决办法，爱库存的S2b2C模式就可以很好地帮助服装行业解决库存积压这一大难题。其主要有三大优势：

- 1.以社交的方式做电商。爱库存的S2b2C模式就是连接了服饰供应商、分销商、终端消费者，为其搭建一个以社交形式为主的电商平台，以信任为基础的生意可以快速做大。
- 2.让库存运行更好。在爱库存平台中，可以实时看到商品销售数据，通过数据分析，可以更合理地规划库存，从而减少库存压力。
- 3.加快供应链的流转。S2b2C模式可以提高库存、订单、销售等信息的透明度，加速对整个供应链链条的弹性，实现“5天入驻、7天回款”。

在互联网高速发展的，传统打折促销的去库存方式已经不再适用，而只有借助互联网的力量，以更好的S2b2C模式去库存，对企业来说才是能够实现可持续发展的好选择。